

## Expert:in-Profil



### Jonathan Backes

*Ich bin Coach, Trainer und Berater mit Schwerpunkt auf Verhandlungs-, Rhetorik- und Kommunikations-trainings. Ich arbeite mit Menschen, die klarer auftreten, überzeugender kommunizieren und ihre Interessen souverän vertreten wollen.*

*Mich motiviert, wenn aus innerer Unruhe Struktur entsteht und aus Unsicherheit eine klare Haltung. Diesen Beruf habe ich gewählt, weil ich überzeugt bin, dass Wirkung, Durchsetzungskraft und gute Entscheidungen erlernbar sind.*

*Nicht durch Tricks, sondern durch Selbstführung, Reflexion und einen klaren, professionellen Prozess.*

### Trainingsschwerpunkte

- Persönliche und Soziale Kompetenzen
- Vertrieb & Verkauf
- Führung & Leadership
- Learning & Development
- Kompetenz für Training, Coaching und Beratung

### Berufserfahrung

- **Trainer / Coach / Consultant** (2022)
  - **Abteilung:** Sonstige
  - **Branche:** Bildung
  - **Unternehmensgröße:** Bis zu 9 Beschäftigte
- **Spezialist / Expert** (2005 - 2022)
  - **Abteilung:** Vertrieb
  - **Branche:** Chemie
  - **Unternehmensgröße:** 1000 oder mehr Beschäftigte
  - **Beschreibung:** Diverse Positionen im Vertrieb, über 15 Jahre in mittelständischen Unternehmen und Konzern

### Qualifikationen

- **Systemischer Management Coach (SMC)** (CorporateWork Institute , 2022)

### Arbeitsprachen

- Deutsch
- Englisch

### Aktuelle Veranstaltungen

Grundlagentraining Verhandeln

4,6  (1.096)

Einzeltraining: Mit professioneller Vorbereitung zur erfolgreichen Präsentation

Einzeltraining Kommunikation: Gesprächsführung und Ausdruckskraft steigern

Schwierige Verhandlungssituationen meistern

**4,3** ★★★★★ (3)

Individual training: Professional preparation for a successful presentation

Einzeltraining: Verhandlungstechniken