

# Vergaberecht für Bieter (Präsenz)

## Angebote im öffentlichen Vergabeverfahren erfolgreich gestalten

Zum Erfolg im Wettbewerb um öffentliche Aufträge führt, die Vergabeunterlagen "richtig zu lesen", den groben Rechtsrahmen zu kennen und darauf ein optimal auf die Bedürfnisse des Auftraggebers abgestimmtes Angebot abzugeben. Gespräche und Präsentationen müssen treffend vorbereitet und zielsicher umgesetzt werden. Du erhältst hier einen Überblick über die aktuelle Rechtslage und lernst anhand von praktischen Beispielen, Angebote erfolgreich und rechtssicher zu erstellen.

### Inhalte

#### Grundlagen des Vergaberechts

- Rechtsrahmen (Europäische Richtlinien, Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen, VOB/A, VgV, SektVO, VSVgV Landesvergabegesetze).
- Bedeutung des Auftragsvolumens für die Vergabe, Schwellenwerte für europaweite Ausschreibungen.
- Wie "ticken" öffentliche Auftraggeber? (Hintergründe zur Herangehensweise an ein Vergabeverfahren, Beispiele aus der Praxis).
- Vorbefassung eines Bieters und Wettbewerbsbeschränkung.

#### Vergabeunterlagen richtig lesen

- Grundlagen zu Bekanntmachung, Anforderung an die Eignung, Zuschlagskriterien, Leistungsbeschreibung und Vertrag.
- Bieterfragen richtig und fristgerecht stellen.
- Notwendigkeit von rechtzeitigen Rügen erkennen.

#### Rechtssichere Angebotslegung und Angebotswertung

- Grundlagen der Angebotswertung: Wie wertet der öffentliche Auftraggeber?
- Einhaltung der Formalien: "Der Teufel steckt im Detail".
- Wie vermeide ich einen Ausschluss des Angebots aus formalen Gründen?
- Bedürfnisse des Auftraggebers erkennen und im Angebot umsetzen.
- Bietergespräche und Präsentationen optimal vorbereiten und umsetzen.
- Bieterinformationsschreiben richtig deuten.
- Beendigung des Verfahrens durch Zuschlagserteilung oder Aufhebung.

#### Rechtsschutz

- Was sind meine Rechte als Bieter im Vergabeverfahren?
- Rüge, Nachprüfungsverfahren und sofortige Beschwerde.

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

- Anhand konkreter Beispiele wird das notwendige Wissen vermittelt, um im Rahmen öffentlicher Vergaben optimal auf die Anforderungen des Auftraggebers abgestimmte Angebote zu erstellen und Vergabeunterlagen korrekt zu interpretieren.
- Praktische Hilfsmittel erleichtern das Verständnis des öffentlichen Vergabewesens sowie die Formulierung von Bieterfragen und Rügen.
- Die Rechte von Bietern werden thematisiert, einschließlich der Möglichkeiten, diese effektiv durchzusetzen.

## Methoden

Vortrag und Diskussion. Beispiele aus der Praxis veranschaulichen die behandelten Themen. Es ist genügend Raum für Fragen und Erfahrungsaustausch der Teilnehmer:innen eingeplant.

## Teilnehmer:innenkreis

Mitarbeitende von Unternehmen, die sich an öffentlichen Vergaben beteiligen.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Referent:in



### Aline Fritz

Rechtsanwältin mit langjähriger Erfahrung im Vergaberecht seit dem Jahr 2000. Ehemalige Leiterin einer Geschäftsstelle im vergaberechtlichen Umfeld. Umfassende vergabe- und vertragsrechtliche Betreuung von PPP-Projekten sowie regelmäßige Durchführung praxisorientierter Schulungen für unterschiedliche Zielgruppen.



### Tim Kuhn

Derzeit keine Vita verfügbar



### Dr. Annette Rosenkötter

Komplexe Themen in verständlicher Darstellung für den Praktiker; das ist mein Ziel. Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht und Fachanwältin für Verwaltungsrecht, sowie zahlreiche andere Publikationen.



### Charlotte Thönißen

Derzeit keine Vita verfügbar

## Details zur Weiterbildung

1 Tag  
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

## Termine

**14.12.2026**

Berlin

**Veranstaltungsort**

centrovital Hotel

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 14.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

**18.03.2027**

Mannheim

**Veranstaltungsort**

Leonardo Royal Hotel

**Tage & Uhrzeit**

Donnerstag, 18.03.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/2438](http://www.haufe-akademie.de/2438)

## Teilnahmegebühr

€ 840,- zzgl. MwSt.

€ 999,60 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

## Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/2438](http://www.haufe-akademie.de/2438)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).

# Vergaberecht für Bieter (Live-Online)

## Angebote im öffentlichen Vergabeverfahren erfolgreich gestalten

Zum Erfolg im Wettbewerb um öffentliche Aufträge führt, die Vergabeunterlagen "richtig zu lesen", den groben Rechtsrahmen zu kennen und darauf ein optimal auf die Bedürfnisse des Auftraggebers abgestimmtes Angebot abzugeben. Gespräche und Präsentationen müssen treffend vorbereitet und zielsicher umgesetzt werden. Du erhältst hier einen Überblick über die aktuelle Rechtslage und lernst anhand von praktischen Beispielen, Angebote erfolgreich und rechtssicher zu erstellen.

### Inhalte

#### Grundlagen des Vergaberechts

- Rechtsrahmen (Europäische Richtlinien, Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen, VOB/A, VgV, SektVO, VSVgV Landesvergabegesetze).
- Bedeutung des Auftragsvolumens für die Vergabe, Schwellenwerte für europaweite Ausschreibungen.
- Wie "ticken" öffentliche Auftraggeber? (Hintergründe zur Herangehensweise an ein Vergabeverfahren, Beispiele aus der Praxis).
- Vorbefassung eines Bieters und Wettbewerbsbeschränkung.

#### Vergabeunterlagen richtig lesen

- Grundlagen zu Bekanntmachung, Anforderung an die Eignung, Zuschlagskriterien, Leistungsbeschreibung und Vertrag.
- Bieterfragen richtig und fristgerecht stellen.
- Notwendigkeit von rechtzeitigen Rügen erkennen.

#### Rechtssichere Angebotslegung und Angebotswertung

- Grundlagen der Angebotswertung: Wie wertet der öffentliche Auftraggeber?
- Einhaltung der Formalien: "Der Teufel steckt im Detail".
- Wie vermeide ich einen Ausschluss des Angebots aus formalen Gründen?
- Bedürfnisse des Auftraggebers erkennen und im Angebot umsetzen.
- Bietergespräche und Präsentationen optimal vorbereiten und umsetzen.
- Bieterinformationsschreiben richtig deuten.
- Beendigung des Verfahrens durch Zuschlagserteilung oder Aufhebung.

#### Rechtsschutz

- Was sind meine Rechte als Bieter im Vergabeverfahren?
- Rüge, Nachprüfungsverfahren und sofortige Beschwerde.

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

- Anhand konkreter Beispiele wird das notwendige Wissen vermittelt, um im Rahmen öffentlicher Vergaben optimal auf die Anforderungen des Auftraggebers abgestimmte Angebote zu erstellen und Vergabeunterlagen korrekt zu interpretieren.
- Praktische Hilfsmittel erleichtern das Verständnis des öffentlichen Vergabewesens sowie die Formulierung von Bieterfragen und Rügen.
- Die Rechte von Bietern werden thematisiert, einschließlich der Möglichkeiten, diese effektiv durchzusetzen.

## Methoden

Vortrag und Diskussion. Beispiele aus der Praxis veranschaulichen die behandelten Themen. Es ist genügend Raum für Fragen und Erfahrungsaustausch der Teilnehmer:innen eingeplant.

## Teilnehmer:innenkreis

Mitarbeitende von Unternehmen, die sich an öffentlichen Vergaben beteiligen.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Referent:in



### Aline Fritz

Rechtsanwältin mit langjähriger Erfahrung im Vergaberecht seit dem Jahr 2000. Ehemalige Leiterin einer Geschäftsstelle im vergaberechtlichen Umfeld. Umfassende vergabe- und vertragsrechtliche Betreuung von PPP-Projekten sowie regelmäßige Durchführung praxisorientierter Schulungen für unterschiedliche Zielgruppen.



### Dr. Annette Rosenkötter

Komplexe Themen in verständlicher Darstellung für den Praktiker; das ist mein Ziel. Rechtsanwältin, Fachanwältin für Vergaberecht und Fachanwältin für Verwaltungsrecht, sowie zahlreiche andere Publikationen.



### Charlotte Thönißen

Derzeit keine Vita verfügbar

## Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

1 Tag

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

### Starttermine

**15.09.2026**

Live-Online

**Durchführung**

zoom

**Modulzeiten**

Dienstag, 15.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

**02.02.2027**

Live-Online

**Durchführung**

zoom

**Modulzeiten**

Dienstag, 02.02.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

**Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/33363](http://www.haufe-akademie.de/33363)**

### Teilnahmegebühr

**€ 840,- zzgl. MwSt.**

€ 999,60 inkl. MwSt.

### Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/2438](http://www.haufe-akademie.de/2438)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).

**Haufe Akademie GmbH & Co. KG**

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, [www.haufe-akademie.de](http://www.haufe-akademie.de), Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, [service@haufe-akademie.de](mailto:service@haufe-akademie.de)