

Influencing Skills: Persönliche Wirkungskraft steigern

Verhaltensdynamiken erkennen. Beziehungen gestalten. Überzeugend kommunizieren.

Das Verhalten zwischen Menschen ist dynamisch, beeinfluss- und veränderbar! Lerne das Verhalten deines Gegenübers einzuschätzen und situativ wirkungsvolle Impulse zu setzen, die Einfluss auf die Beziehungsgestaltung haben und deine Position stärken. Erkenne die Wirkung deiner Körpersprache, Stimme und Sprache und lerne diese wirkungsvoll einzusetzen. Dadurch gewinnst du an Ausstrahlung und Ausdruckskraft. Erlebe dieses lebendige Seminar, mit einer Fülle von persönlichen und beruflichen Aha-Momenten und konkreten persönlichen Tipps, die dich bereichern werden und für deine berufliche Rolle einen Mehrwert bieten.

Inhalte

Gesprächspartner:innen „lesen“

- Wie man das Verhalten von Gesprächspartner:innen erkennen und einschätzen kann.
- Wie man das nonverbale Verhalten und die Körpersprache des:der Gesprächspartner:in sofort „lesen“ kann.
- Wie setzt sich dein:e Gesprächspartner:in mit dir in Beziehung? Wie du die „Absicht“ hinter dem Verhalten einschätzen kannst.

Verhaltensdynamiken erkennen und Beziehungen gestalten

- Wie du die Beziehung zu unterschiedlichen Gesprächspartner:innen (mit-)gestalten kannst.
- Wie du situativ wirkungsvolle Impulse setzen und Einfluss auf die Situation und das Verhalten deines Gegenübers nehmen kannst.
- Wie du deine Position und dein Standing in Beziehungen, konkreten Situationen, der Zusammenarbeit und in Gesprächen stärken kannst.
- Wie du wirkungsvoll kommunizieren kannst.

Wirkung erzeugen – Präsenz steigern

- Wie man Körpersprache bewusst einsetzt und an Ausstrahlung gewinnt.
- Wie man nonverbale Impulse setzt und Wirkung erzeugt.
- Wie man mit gezielten Gesten Worte unterstreicht.
- Wie man mit der Stimme Empathie, Kraft und Dynamik ausdrückt und die Ausdrucksstärke steigert.

Persönliche Reaktionsmuster erkennen

- Wie du dein Verhalten steuerst und dir deiner Verhaltens- und Reaktionsmuster in Situationen und in Beziehungen zu Personen (Vorgesetzte, Kolleg:innen, Mitarbeiter:innen, Kund:innen, Geschäftspartner:innen) bewusst wirst.
- Die Wirkung und Auswirkungen deines Verhaltens erkennen und entwickeln.
- Wie die Änderung deines Verhaltens positive Auswirkungen auf dein Standing in Beziehungen zu Personen haben kann.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du weißt, dass das Verhalten zwischen Menschen dynamisch und veränderbar ist.
- Du erkennst, wie du mit deinem Verhalten eine Wirkung erzeugen kannst, die für die Situation und die Beziehung förderlich ist.
- Du kannst das Verhalten deines Gegenübers besser einschätzen, situativ wirkungsvolle Impulse setzen und auf die Beziehungsgestaltung Einfluss nehmen, um deine Position zu stärken.
- Du erkennst die Wirkung deiner Körpersprache und gewinnst an Ausstrahlung.
- Du kannst deine Körpersprache bewusst einsetzen, mit gezielten Gesten Worte unterstreichen und an Ausdrucksstärke gewinnen.

- Du kennst den Einfluss der Stimme und kannst deinen Worten Empathie, Kraft und Dynamik verleihen.
- Dir werden persönlichen Verhaltens- und Reaktionsmuster in Situationen und Beziehungen zu anderen Personen bewusst und du erkennst die Wirkung und Auswirkungen deines Verhaltens.

Methoden

Trainer:in-Input, Einzel- und Gruppenübungen, Feedback, Selbstreflexion, Trainingssequenzen in simulierten Praxissituationen, relevante Situationen und Anliegen der Teilnehmer:innen, konkrete und persönliche Tipps und Lösungsansätze.

Teilnehmer:innenkreis

Alle Fach- und Führungskräfte, z.B. Nachwuchsführungskräfte, Key Account Manager:innen, Verkäufer:innen und Andere.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

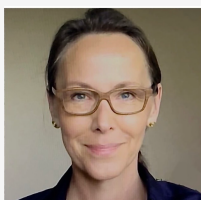
Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Wird durchgeführt von



Ilka Wesemann

Wer Menschen gewinnen will, muss wissen, wie man sie erreichen kann.“
Professionelles Arbeiten bedeutet für mich, den Blick auf den Menschen zu richten, seine individuellen Ressourcen freizusetzen und seine Überzeugungskraft im Handeln zu fördern. Damit aus Worten und Handlungen Impulse werden!

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

18.-19.06.2026

Frankfurt a. M./Kelsterbach

Veranstaltungsort

Vienna House Easy Frankfurt Airport

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 18.06.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 19.06.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

07.-08.09.2026

Berlin

Veranstaltungsort

Hotel MOA Berlin

Tage & Uhrzeit

Montag, 07.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 08.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

05.-06.11.2026

München/Eching

Veranstaltungsort

Olymp Munich

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 05.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 06.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

04.-05.03.2027

Düsseldorf

Veranstaltungsort

Sheraton Düsseldorf Airport Hotel

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 04.03.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 05.03.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/31388

Teilnahmegebühr

€ 1.590,- zzgl. MwSt.

€ 1.892,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/31388

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de