Praxisseminar Internationale Wirtschaftsverträge (Präsenz)

Englischsprachige Verträge rechtssicher gestalten und optimieren

Dieses Seminar baut auf ersten Erfahrungen in der Verhandlung und dem Abschluss von Verträgen oder bestehenden Vorkenntnissen auf. Ziel ist es, die Kompetenz der Teilnehmenden zu erweitern, um englischsprachige Verträge besser zu verstehen und effektiv zu gestalten. Das Seminar vermittelt, wie durch eine professionelle und zielgerichtete Vorbereitung, Verhandlung und Gestaltung unnötige Komplikationen sowie langwierige rechtliche Auseinandersetzungen vermieden werden können. Anhand praxisnaher Beispiele lernen die Teilnehmenden, wie typische Vertragsklauseln und unterschiedliche Gestaltungsvarianten taktisch klug eingesetzt werden können, um rechtliche Sicherheit und Verhandlungserfolge zu maximieren.

Inhalte

Vertragsklauseln zur Vertragsgestaltung und -optimierung

Einordnung in internationale Rechtsordnungen

Wichtige Vertragsbestandteile
- Vertragsgegenstand (Subject Matter of Contract).
- Leistung und Lieferung, Gefahrübergang (Performance and Delivery, Passing of Risk).
- Termine und Fristen (Timeframe, Dates).
- Vergütung (Remuneration).
- Zahlungsbedingungen (Payment Terms).
- Abnahme (Acceptance of the Completed Work).
- Subunternehmer (Subcontracting).

Rechte und Pflichten aus dem Vertrag
- Gewährleistung (Warranty)
- Schutzrechte und Schutzrechtsverletzungen (Intellectual Property Rights and Infringement of Intellectual Property Rights).
- Eigentumsvorbehalt (Retention of Title).
- Haftung und Haftungsbegrenzung (Liability and Limitation of Liability).
- Mitwirkungs- und Unterstützungspflichten (Cooperation and Support).
- Wettbewerbsverbot (Non-Compete).
- Geheimhaltung und Vertraulichkeit (Secrecy and Confidentiality).
- Vertragsdauer und Kündigung (Term and Termination).
- Aufrechnung, Zurückbehaltung (Offset, Retainer).

Vertragsklauseln im Konfliktfall
- Anwendbares Recht, Gerichtsstand (Applicable/Governing Law, Jurisdiction).
- Schiedsgerichtsvereinbarung (Arbitration Clause).
- Schriftform, Änderung (Written Form, Amendment).
- Teilunwirksamkeit/Salvatorische Klausel (Partial Unenforceability).
- Höhere Gewalt (Force Majeure).
- Abtretung (Assignment).

Tipps und Tricks für Vertragsverhandlungen

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Erweiterung der Kenntnisse zu den gesetzlichen Rahmenbedingungen des (internationalen) Vertragsrechts in kurzer Zeit.
- Verständliche und direkt anwendbare Informationen über die Gestaltung englischsprachiger Verträge anhand konkreter Vertragsmuster und Formulierungsbeispiele.
- Vermeidung von Fallstricken bereits bei der Vertragsgestaltung.
- Erhöhung der Sicherheit bei der Gestaltung, Verhandlung und dem Abschluss englischsprachiger Verträge.

Juristische Vorkenntnisse sind nicht erforderlich.

Das Seminar wird in deutscher Sprache gehalten. Vertragsbeispiele sind englisch oder zweisprachig.

Methoden

Praxisseminar mit vielen Beispielen und integriertem Workshop, Analyse von Vertragsbestandteilen und Checklisten.

Teilnehmer:innenkreis

Geeignet für Führungskräfte und Verantwortliche in Unternehmen, die an Vertragsverhandlungen und deren inhaltlicher Ausgestaltung beteiligt sind und über Grundlagenkenntnisse in diesem Bereich verfügen. Auch Projektverantwortliche und Vertriebsmitarbeitende profitieren von diesem Seminar.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Wird durchgeführt von



Almut Diederichsen
Derzeit keine Vita verfügbar



Dr. Felix Melzer
Derzeit keine Vita verfügbar



Dr. Florian Wäßle
Seit über 25 Jahren bin ich als Wirtschaftsanwalt tätig.

Ich berate in- und ausländische Unternehmen insbesondere bei

internationalen Vertragsverhandlungen, technologieorientierten Transaktionen und der Umsetzung von IT- und Outsourcing-Projekten.

Meine besondere Expertise liegt in grenzüberschreitenden wirtschaftsrechtlichen Sachverhalten und in komplexen streitigen Auseinandersetzungen vor Gerichten sowie in internationalen und nationalen Schiedsgerichtsverfahren.

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Rundum versorgt
Bei Präsenzveranstaltungen inklusive:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag
- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

1 Tag

Termine

16.06.2027
Berlin
Veranstaltungsort
centrovital Hotel

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 16.06.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/3284

Teilnahmegebühr

€ 920,- zzgl. MwSt.
€ 1.094,80 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet
- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/3284
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Praxisseminar Internationale Wirtschaftsverträge (Live-Online)

Englischsprachige Verträge rechtssicher gestalten und optimieren

Dieses Seminar baut auf ersten Erfahrungen in der Verhandlung und dem Abschluss von Verträgen oder bestehenden Vorkenntnissen auf. Ziel ist es, die Kompetenz der Teilnehmenden zu erweitern, um englischsprachige Verträge besser zu verstehen und effektiv zu gestalten. Das Seminar vermittelt, wie durch eine professionelle und zielgerichtete Vorbereitung, Verhandlung und Gestaltung unnötige Komplikationen sowie langwierige rechtliche Auseinandersetzungen vermieden werden können. Anhand praxisnaher Beispiele lernen die Teilnehmenden, wie typische Vertragsklauseln und unterschiedliche Gestaltungsvarianten taktisch klug eingesetzt werden können, um rechtliche Sicherheit und Verhandlungserfolge zu maximieren.

Inhalte

Vertragsklauseln zur Vertragsgestaltung und -optimierung

Einordnung in internationale Rechtsordnungen

Wichtige Vertragsbestandteile
- Vertragsgegenstand (Subject Matter of Contract).
- Leistung und Lieferung, Gefahrübergang (Performance and Delivery, Passing of Risk).
- Termine und Fristen (Timeframe, Dates).
- Vergütung (Remuneration).
- Zahlungsbedingungen (Payment Terms).
- Abnahme (Acceptance of the Completed Work).
- Subunternehmer (Subcontracting).

Rechte und Pflichten aus dem Vertrag
- Gewährleistung (Warranty)
- Schutzrechte und Schutzrechtsverletzungen (Intellectual Property Rights and Infringement of Intellectual Property Rights).
- Eigentumsvorbehalt (Retention of Title).
- Haftung und Haftungsbegrenzung (Liability and Limitation of Liability).
- Mitwirkungs- und Unterstützungspflichten (Cooperation and Support).
- Wettbewerbsverbot (Non-Compete).
- Geheimhaltung und Vertraulichkeit (Secrecy and Confidentiality).
- Vertragsdauer und Kündigung (Term and Termination).
- Aufrechnung, Zurückbehaltung (Offset, Retainer).

Vertragsklauseln im Konfliktfall
- Anwendbares Recht, Gerichtsstand (Applicable/Governing Law, Jurisdiction).
- Schiedsgerichtsvereinbarung (Arbitration Clause).
- Schriftform, Änderung (Written Form, Amendment).
- Teilunwirksamkeit/Salvatorische Klausel (Partial Unenforceability).
- Höhere Gewalt (Force Majeure).
- Abtretung (Assignment).

Tipps und Tricks für Vertragsverhandlungen

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Erweiterung der Kenntnisse zu den gesetzlichen Rahmenbedingungen des (internationalen) Vertragsrechts in kurzer Zeit.
- Verständliche und direkt anwendbare Informationen über die Gestaltung englischsprachiger Verträge anhand konkreter Vertragsmuster und Formulierungsbeispiele.
- Vermeidung von Fallstricken bereits bei der Vertragsgestaltung.
- Erhöhung der Sicherheit bei der Gestaltung, Verhandlung und dem Abschluss englischsprachiger Verträge.

Juristische Vorkenntnisse sind nicht erforderlich.

Das Seminar wird in deutscher Sprache gehalten. Vertragsbeispiele sind englisch oder zweisprachig.

Methoden

Praxisseminar mit vielen Beispielen und integriertem Workshop, Analyse von Vertragsbestandteilen und Checklisten.

Teilnehmer:innenkreis

Geeignet für Führungskräfte und Verantwortliche in Unternehmen, die an Vertragsverhandlungen und deren inhaltlicher Ausgestaltung beteiligt sind und über Grundlagenkenntnisse in diesem Bereich verfügen. Auch Projektverantwortliche und Vertriebsmitarbeitende profitieren von diesem Seminar.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.



Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges

Wird durchgeführt von



Almut Diederichsen
Derzeit keine Vita verfügbar

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

1 Tag

Starttermine

03.03.2027
Live-Online
Durchführung
zoom

Modulzeiten
Mittwoch, 03.03.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

23.09.2027
Live-Online
Durchführung
zoom

Modulzeiten
Donnerstag, 23.09.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/33272

Teilnahmegebühr

€ 920,- zzgl. MwSt.
€ 1.094,80 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/3284
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.