Kompaktwissen Business Development

Werde zum Profi im Business Development!

Die Erschließung und Entwicklung neuer Geschäftsfelder gehört zu den spannendsten Aufgaben im Business Development. In diesem Seminar lernst du, wie du systematisch Marktchancen aufspürst und smarte Strategien entwickelst, um langfristig Umsätze und Erträge zu generieren. Du bekommst Einblicke in moderne Methoden der Trenderkennung sowie Geschäftsmodellentwicklung und erfährst, wie du deine eigene New-Business-Strategie entwickelst. Am Ende erstellst du einen überzeugenden Business Plan – perfekt abgestimmt auf die Anforderungen deines Unternehmens.

Inhalte

New Business: Was, wann & wofür?

- Was ist New Business: Beispiele aus unterschiedlichen Branchen.
- Ziele: Wachstum fördern, Risiken streuen & Rendite steigern.
- Den optimalen Zeitpunkt erkennen

Chancen & Risiken erkennen

- Märkte online/offline analysieren.
- Entwicklungen vorhersehen fortschreiben mit Szenarioanalysen und Trendprognosen.
- Wettbewerberprofile erstellen und Wettbewerbsintensität bewerten.
- Risiken auf Kundenseite, bei Wettbewerbern, Staat und im Unternehmen erkennen und bewerten.

Deine New-Business-Strategie entwickeln

Lerne die wichtigsten Tools kennen:

- Business Model Canvas
- Design Thinking
- Strategy Map
- TOWS-Matrix

Praxistransfer: Entwickle deine eigene New-Business-Idee und hole Dir Feedback in der Gruppe ab!

Einen überzeugenden Business Plan erstellen

Lerne Schritt für Schritt:

Kapitalbedarfsplanung durchführen.

Entscheider:innen überzeugen mit Rentabilität & Sicherheit.

Deinen Plan optimieren mit Visualisierungen (KPIs), Sensitivitätsanalysen und einem Umsetzungsplan.

Praxistransfer: Erstelle deinen eigenen professionellen Business Plan!

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Erfahre alles über die neuesten Methoden zur Trenderkennung & Geschäftsmodellentwicklung!
- Entwickle eine zukunftsorientierte Strategie für dein Unternehmen – flexibel anwendbar auf jede Branche!
- Nutze Prinzipien agiler Arbeitsweisen für mehr Flexibilität und Kundenorientierung!

- Arbeite direkt an deiner eigenen Idee während des Seminars – inklusive Expertenfeedback!
- Präsentiere deinen finalen Business Plan selbstbewusst vor Vorstand oder Investor:innen!

Als Verantwortliche:r im Bereich Neugeschäft siehst du dich ständig neuen Herausforderungen gegenüber: Klimakrise? Digitalisierung? Steigende Kundenerwartungen? Dieses Seminar zeigt dir nicht nur Wege zur Lösung solcher Probleme; es gibt dir auch eine Toolbox an die Hand: Von Trendforschung bis Business Model Canvas lernst du alle wichtigen Werkzeuge kennen – praxisnah angewendet in deinem individuellen Projekt!

Methoden

Trainerinputs wechseln sich ab mit Praxisübungen wie Fallstudienbearbeitung (Best Practices oder reale Beispiele aus dem Teilnehmerkreis). Zusätzlich arbeitest du mit Checklisten/Planungsvorlagen und erhältst Feedback aus Entscheiderperspektive.

Teilnehmer:innenkreis

Dieses Seminar richtet sich an: Business Development Manager:innen (und Nachwuchstalente), Mitglieder der Geschäftsführung sowie Vertriebs-, Marketingverantwortliche oder Projektleiter:innen. Auch Mitarbeiter:innen von Risikokapitalgebern profitieren davon.

Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

Zertifizierte:r Junior Business Development Manager:in

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Trainer:innen



Andreas Preißner
Die Vertriebswelt steht nicht still - im schnellen Rhythmus kommen neue Herausforderungen hinzu. Sie schaffen Abwechslung, regen zu neuen Konzepten an und bringen neue Methoden hervor. Das ist das, was mich an meinem Themengebiet reizt. Ich bringe Erfahrung mit ein, habe Lust auf neue Aufgaben und rege in meinen

Seminaren dazu an, aktiv zu gestalten
- die Kundenbeziehung, die
Arbeitsweise, die Erfolgskontrolle.
Wenn es so etwas wie ein Motto gibt,
dann: "Nie ohne Kennzahl".

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Rundum versorgt
Die Teilnahmegebühr beinhaltet:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag
- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

10.-11.02.2027
Stuttgart
Veranstaltungsort
Holiday Inn

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 10.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 11.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

26.-27.04.2027
Köln/Niederkassel
Veranstaltungsort
Hotel Clostermanns Hof

Tage & Uhrzeit
Montag, 26.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 27.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

09.-10.09.2027
München
Veranstaltungsort
Holiday Inn Unterhaching

Tage & Uhrzeit
Donnerstag, 09.09.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 10.09.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/34136

Teilnahmegebühr

€ 1.590,- zzgl. MwSt.
€ 1.892,10 inkl. MwSt.
Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet
- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,

- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/34136
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.