Souverän bei Entscheider:innen präsentieren, verhandeln und durchsetzen

Stakeholder überzeugen – gute Ergebnisse online und in Präsenz erreichen

Gerade wenn du Entscheider:innen und Stakeholder überzeugen willst, zählt nicht nur der Inhalt. Entscheider:innen haben wenig Zeit und brauchen klare, prägnante Informationen. Lerne, wie du Verhandlungen und Präsentationen geschickt und erfolgreich gestaltest, souverän durchführst und Widerstände zu deinem Vorteil nutzt.

Inhalte

Guter Deal
- Klarheit über die eigenen Ziele.
- Klarheit über die eigenen Optionen.
- Klarheit über die Ziele der „Gegenseite“.
- Harvard-Konzept.

Entscheider:innen und Stakeholder verstehen
- Rolle, Aufgaben und Spielräume von Entscheider:innen.
- Wie ticken deine Gesprächspartner:innen?
- Unterschiedliche Typen brauchen unterschiedliches Vorgehen.
- Passende Vorbereitung und passende Strategie.

Struktur einer erfolgreichen Verhandlung
- Relevante Punkte vor dem Termin.
- Deine „innere und äußere“ Vorbereitung.
- So steigst du gekonnt in Verhandlungen ein.
- Balance und Dramaturgie: Tempo und Prioritäten richtig setzen.

Argumentationstechniken
- Nachvollziehbar und schlüssig argumentieren.
- Stakeholder-Kriterien gewichten.
- Zahlen, Beispiele, Emotionen in Einklang bringen.

Zielgerade und Abschluss
- Wie ein guter Abschluss zu einem guten Abschluss führt.
- Auch ein Zwischenziel kann ein guter Abschluss sein.
- Verbindlichkeit und next steps.

Präsentationen im Rahmen von Verhandlungen
- Bedeutung und Struktur von Präsentationen bei Verhandlungen.
- Professionelle Darstellungen – ohne sich zu verkünsteln.
- Zielführender Umfang und realistische Zeitplanung.

Rückfragen, Widerstände und Konflikte
- Unterschiedliche Reaktionen erkennen, verstehen und einbauen.
- Auf Macht- und Statusspiele souverän reagieren.
- Widerstände und Konflikte als Chance nutzen.

Hoher Praxisanteil mit individuellem Feedback!

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du erlangst Klarheit über deine Zielsetzungen und deine Optionen.
- Du kannst deine Präsentationen und Verhandlungen strukturierter vorbereiten und souveräner durchführen.
- Du bist besser in der Lage, die bestmöglichen Ergebnisse bei deinen Präsentationen und Verhandlungen zu erzielen.
- Du weißt, wie du auch mit unerwarteten Situationen und Störungen besser umgehst.
- Du bist mit den unterschiedlichen Rollen und Typen von Entscheider:innen und Stakeholdern vertraut.

Methoden

Input der Expert:innen, Fallbeispiele aus der Praxis, zahlreiche Übungssequenzen mit individuellem Feedback, Transferhilfen für die eigene Arbeit.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, die Ideen, Projekte und Angebote erfolgreich bei Entscheider:innen und Stakeholdern präsentieren und verhandeln wollen.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Referent:in



Rolf Christiansen
Solide inhaltliche Grundlagen, eine moderne Seminararchitektur und individuelle Entfaltungsmöglichkeiten für die Teilnehmer sind die Elemente meiner Trainingsarbeit. Der Fortschritt und das Wachstum meiner Kunden sind mir dabei Anspruch und Ansporn. Und das alles passiert ganz unaufgeregt mit Spaß und Humor. Ich liebe diese Arbeit, ein echter Volltreffer in meinem Leben.



Dr. Adriane Schmidt
Nach sieben Jahren als Marktforscherin, Projektleiterin und Führungskraft in der Medien- und Marketingwelt begleite ich seit 2020 Menschen dabei, stimmstark und souverän aufzutreten. Ich habe dafür eine Akademie aufgebaut - gemeinsam verfolgen wir das Ziel: Wir machen Menschen STARK: Ausdrucksstark, durchsetzungsstark und führungsstark. Davon profitieren "leise" Expert:innen, Führungskräfte mit Herz & Teamgeist als auch Personen auf Management-Ebene. 2025 wurde ich als Top-Expertin für Kommunikation ausgezeichnet. Besonders am Herzen liegt mir das Thema Female Empowerment.

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Rundum versorgt
Die Teilnahmegebühr beinhaltet:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag
- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

07.-08.12.2026
Köln
Veranstaltungsort
Best Western Plus Hotel Köln City

Tage & Uhrzeit
Montag, 07.12.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 08.12.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

09.-10.03.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Sly Hotel Berlin

Tage & Uhrzeit
Dienstag, 09.03.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 10.03.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

23.-24.06.2027
München
Veranstaltungsort
The Rilano Hotel München

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 23.06.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 24.06.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

05.-06.10.2027
Hamburg
Veranstaltungsort
Mercure Hotel Hamburg City

Tage & Uhrzeit
Dienstag, 05.10.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 06.10.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/34315

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.
€ 1.832,60 inkl. MwSt.
Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/34315
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.