

Maklervertrag erfolgreich abschließen und Innenprovision argumentieren

Innenprovision erfolgreich argumentieren

Der Maklervertrag ist die Grundlage deiner Arbeit. Lerne in diesem Webinar, wie du deinen Maklervertrag gekonnt abschließt und auf welche Details du achten musst. Ein Schwerpunkt wird die Provision sein. Erfahre, wie du vor allem die Innenprovision erfolgreich argumentieren kannst.

Inhalte

Varianten des Vertragsabschlusses

- Geteilte Provision.
- Innenprovision.
- Außenprovision.

Weiterbildung gemäß MaBV

Widerrufsrecht richtig anwenden und beachten

- Worauf ist zu achten?
- Die richtige Reihenfolge einhalten.
- Wann muss die Widerrufsbelehrung ausgehändigt werden?

Pflichtverletzung der Maklerin/des Maklers

- Pflichten der Maklerin/des Maklers im Überblick.
- Wo lauern Risiken?

Innenprovision erfolgreich argumentieren

- Welchen Nutzen hat die:der Verkäufer:in durch die Innenprovision?
- Argumentationsketten aufbauen.
- Provisionsmodelle im Kostenvergleich.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du erlangst Sicherheit bei der Vertragsgestaltung.
- Du lernst, den Provisionsanspruch erfolgreich umzusetzen.
- Du wickelst Immobilieneinkäufe professionell ab.
- Du handelst zielgerichtet, um deine Ansprüche durchzusetzen.

Weiterbildung gemäß MabV.

Methoden

Trainer-Input anhand von Vortrags-Folien, Workshops, Diskussion, Erfahrungsaustausch, Quiz zur Selbstüberprüfung des Erlernten.

Teilnehmer:innenkreis

Einsteiger:innen und Quereinsteiger:innen im Maklerwesen. Fach- und Führungskräfte aus der Immobilienwirtschaft. Immobilienmakler:innen, Immobilienfachkräfte mit Fortbildungspflicht.

Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

Top-Makler:in durch Wissen – 20 Stunden, die den Unterschied machen

Open Badges – Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Oliver Nettekoven

Derzeit keine Vita verfügbar

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

3 Stunden

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

14.08.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Freitag, 14.08.2026

16:30 Uhr - 19:30 Uhr

21.10.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Mittwoch, 21.10.2026

16:30 Uhr - 19:30 Uhr

19.01.2027

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Dienstag, 19.01.2027

16:30 Uhr - 19:30 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/34339

Teilnahmegebühr

€ 340,- zzgl. MwSt.

€ 404,60 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/34339

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de