Führungskompetenz in der Beratung

Klient:innen und Teams erfolgreich führen

Erfolgreiche Projekte brauchen eine klare Führung. Hier lernst du, starke Beziehungen zu Klientinnen und Klienten zu knüpfen, so deren Buy-in zu erhöhen und den Fokus zu halten, um Scope Creep zu vermeiden. Du lernst, wie du klar delegieren kannst, Führungskräfte und Partner:innen wirksam einbindest und dein Team zu Höchstleistungen motivierst. So sorgst du dafür, dass alle aktiv zum Erfolg beitragen. Schärfe deine Leadership-Skills und hebe dich als Berater:in von anderen ab.

Inhalte

Klient:innen führen

- Vertrauensvolle Beziehungen zu Klient:innen aufbauen mit der „Trust Equation“.
- Stakeholderbeziehungen gezielt managen.
- Umgang mit zusätzlichen Anliegen: Scope Creep vermeiden.
- Buy-in kreieren: Klient:innen einbinden und Kollaboration fördern.
- Change Management in Beratungsprojekten mit dem Influence-Modell unterstützen.

Teams führen

- Führung vs. Management! Der Unterschied machts: 5 Praktiken für exzellente Führung.
- Der Team-Kick-off: Ein Guter Start als Erfolgsfundament.
- Teammitglieder individuell führen mit der Skill-Will-Matrix und maßgeschneiderten Ansätzen, für mehr Produktivität, Leistung und Engagement.
- Wirksame Feedback-Methoden im Team.
- Gelungene Delegation: Vertrauen und Verantwortung als Basis.
- Teammitglieder coachen nach dem GROW-Modell.
- Teamdisfunktionalitäten erkennen und adressieren.
- Partner:innen bzw. Vorgesetzte managen und den Leverage-Effekt nutzen.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Gute Beziehung zu Klient:innen aufbauen und für den Projekterfolg nutzen als „Trust Advisor“.
- Buy-in der Klient:innen erhöhen und Scope Creep aktiv vermeiden.
- Weiterentwicklung deiner Leadership Skills und Stärken.
- Methodenkompetenz, um Teamdisfunktionalitäten aus dem Weg zu räumen.
- Team-Höchstleitung erzielen durch individuelle Führung der Teammitglieder.
- Effektiv delegieren und Partner:innen sowie Vorgesetzte effektiv einbinden.

Methoden

Expert:innen-Input, Präsentationen, Gruppen- und Einzelarbeit.

Im Seminar werden die Methoden und Tools vorgestellt, die große Unternehmensberatungen anwenden und ihren Mitarbeitenden von Anfang an vermitteln.

Teilnehmer:innenkreis

Erfahrene Berater:innen, Projektmanager:innen und Führungskräfte, die ihre Beratungskompetenzen auf das nächste Level heben möchten.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Trainer:in



Dr. Andrea Martini
Promovierte Wirtschaftswissenschaftlerin, erfahrene Management-Beraterin und Projektleiterin sowie mit viel Herzblut Trainerin und Coach für Fach- und Führungskräfte.

Ich unterstütze mit Klarheit und Fingerspitzengefühl persönliche Weiterentwicklung. Ich bin spezialisiert auf die Themen Kommunikation, Führung, Consulting Skills, Persönlichkeitsentwicklung und Präsentation.

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Rundum versorgt
Die Teilnahmegebühr beinhaltet:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag

- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

22.-23.02.2027
Hamburg
Veranstaltungsort
Leonardo Hotel Hamburg City Nord

Tage & Uhrzeit
Montag, 22.02.2027
10:00 Uhr - 18:00 Uhr
Dienstag, 23.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

12.-13.05.2027
München/Feldkirchen
Veranstaltungsort
Hotel Bauer Feldkirchen

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 12.05.2027
10:00 Uhr - 18:00 Uhr
Donnerstag, 13.05.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

05.-06.08.2027
Köln
Veranstaltungsort
Wasserturm Hotel Cologne

Tage & Uhrzeit
Donnerstag, 05.08.2027
10:00 Uhr - 18:00 Uhr
Freitag, 06.08.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

06.-07.09.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Hotel MOA Berlin

Tage & Uhrzeit
Montag, 06.09.2027
10:00 Uhr - 18:00 Uhr
Dienstag, 07.09.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/34992

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.
€ 1.832,60 inkl. MwSt.
Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet
- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/34992
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.