

Finanzierung für Makler:innen

Grundlagen und aktuelle Entwicklungen

Viele Kaufinteressent:innen fühlen sich bei der Immobilienfinanzierung unsicher. Dazu trägt auch das sich stark wandelnde Finanzierungsumfeld bei. Genau hier punktest du als Makler:in mit Fachwissen und Souveränität. Informiere dich in diesem Webinar über die verschiedenen Arten der Immobilienfinanzierung, Darlehensarten und Rückzahlungsmodalitäten, die aktuelle Marktsituation im Bereich der Finanzierung, einen sinnvollen Eigenkapitaleinsatz und vieles mehr. Zudem erfährst du häufige Kundenanliegen aus der Praxis. Werde "Fit in Finanzierung" und überzeuge deine Kund:innen durch souveränes Auftreten und Fachkenntnis.

Inhalte

- Wesentliche Finanzierungsgrundlagen.
- Unterschiedliche Arten der Immobilienfinanzierung.
- Wie kann ideal mit der aktuellen Marktsituation umgegangen werden und wie wirkt sich diese auf den Immobilienmarkt aus?
- Rückzahlungsmodalitäten und sinnvoller Eigenkapitaleinsatz.
- Gibt es Stellschrauben, an denen Käufer:innen drehen können, um den Zinssatz zu optimieren?
- Was hat Einfluss auf die Preisgestaltung bei der Kreditvergabe?
- Wie viel Eigenkapital sollte ein:e Käufer:in mitbringen?
- Welche Zinsbindung sollte gewählt werden?

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Dieses Seminar trägt zu einem grundlegenden Verständnis in Fragen rund um das Thema Immobilienfinanzierung bei. Die Teilnehmenden sind danach in der Lage, auf die häufigsten Fragen von Kaufinteressent:innen souverän zu antworten, und verschaffen sich damit einen entscheidenden Vorteil im Wettbewerb.

Methoden

Trainer-Input, Diskussion, Erfahrungsaustausch.

Teilnehmer:innenkreis

Einsteiger:innen und Quereinsteiger:innen im Maklerwesen. Fach- und Führungskräfte aus der Immobilienwirtschaft. Immobilienmakler:innen, Immobilienfachkräfte mit Fortbildungspflicht.

Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

Top-Makler:in durch Wissen – 20 Stunden, die den Unterschied machen

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Laura Eckert-Rinallo

Derzeit keine Vita verfügbar

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2h

Starttermine

06.11.2026

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Freitag, 06.11.2026

10:00 Uhr - 12:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/35311

Teilnahmegebühr

€ 240,- zzgl. MwSt.

€ 285,60 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/35311

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de