

Eloquenz, Dialektik und Schlagfertigkeit mit Prof. Dr. Karsten Bredemeier

Sprachlich glänzen. Souverän überzeugen. Lerne vom „Rhetorik-Therapeuten Deutschlands“

In der heutigen Zeit überfluten uns Informationen. Ob beruflich, wirtschaftlich oder politisch – ständig gibt es neue Nachrichten und Meinungen. Daher ist es umso wichtiger, klar und überzeugend zu kommunizieren. Wie kannst du besser gehört und verstanden werden? Fehlen dir manchmal die richtigen Worte im Gespräch? Wünschst du dir, in Diskussionen oder Meetings souveräner zu reagieren? Trainiere live mit „Prof. Dialektik“ deine überzeugende Selbstsicherheit und deine beeindruckende Eloquenz.

Inhalte

- Prägnante Vorbereitung sichert Zielerreichung.
- Professionelle Kernbotschaften sind das Muss.
- Zuhörerfokussierte Appelle sind der meisterhafte Abschluss.
- Gründliche Gesprächs- und Vortragszielsetzung: Kontext + Rahmen + Struktur.
- Lampenfieber? Mache lieber anderen die Hölle heiß ...
- So bezauberst du mit (non-)paraverbaler Ausstrahlung und deiner persönlichen Stimme.
- Signalisiere professionelle Überzeugung durch einen ganzheitlichen Ausdruck.
- Deine individuelle Zauberkiste: Streitgespräch, Spitzfindigkeiten und „Schwarze Rhetorik“© – auf dich maßgeschneidert abgestimmt.
- Manipulationsversuche erfolgreich unterbinden und feindselige Gesprächspartner:innen ins Leere laufen lassen.
- Situative Sprachlosigkeit? Überlasse diese getrost anderen.
- Verzichte auf PowerPoint und Buntstifte, glänze mit sprachlicher Eloquenz und Präsenz.
- Moderne Dialektik für konfliktäre Gespräche und Verhandlungen. Angriffe? Einwände? Verbale Übergriffe? Konter mit Touch Turn Talk (3-T-Modell).
- Erlerne die Macht und Magie der Alterozentrierung (die konsequente Ausrichtung auf dein Gegenüber) bei Vorträgen, in Gesprächen oder bei Konferenzen.
- Was du über die moderne Soziopsychologie des Überzeugens wissen musst ... und warum einige unserer Kommunikationsinstrumente in die Tonne gehören.
- Die Fragetechnik als Königin der Dialektik? Vergiss es, es geht anders besser!
- Die hohe Kunst der Überzeugungsmagie.
- Profitiere durch die subtile Unterscheidung von Bauernschläue, Scharfsinnigkeit, Spitzfindigkeit, Sarkasmus/Zynismus und Bonmots, von Eristik (Streitkunst) und Rabulistik (Wortverdreherei).

Masterclass mit dem Rhetorik-Spezialisten

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

- Du entwickelst persönliche Instrumente, Techniken und Methoden für souveräne Gesprächsführung und Auftreten.
- Du lernst, Gespräche und Diskussionen gewinnbringend für dich und dein Gegenüber abzuschließen.
- Du baust eine wirkungsvolle und eloquente Präsenz sowie Performance auf – individuell abgestimmt auf dich und deine Sprechweise.
- Du setzt die Regeln der Dialektik gezielt ein und bestehst auch in harten Diskussionen und kannst schlagfertig reagieren.
- Du erfährst, wie du mit gehirngerechter und logischer Argumentationsstruktur punkten kannst (social physics).

- Du eignest dir Wissen über moderne, psychologische Überzeugungstechniken an – für Einzelgespräche, Konferenzen und Vorträge, auch im Pitch.
- Du lernst das „Trojanische Pferd“ der Überzeugungsarbeit kennen.
- Du kannst alle Tipps auch für Medien-Auftritte und Remote-Veranstaltungen anwenden.

Methoden

Theorie-Praxis-Input, reflektiertes Teilnehmer:innen- und dezidiertes Trainer:innen-Feedback, spezielle Coaching-Sequenzen, praxisgerechte Fokussierung besonderer Rahmenbedingungen und schwieriger Situationen, hohe Interaktivität, wissenschaftliche Unterlegungen aus diversen Forschungsrichtungen.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, die im Unternehmen wie in der Öffentlichkeit durch sicheres Reden überzeugen wollen, sowie Nachwuchsführungskräfte, die sich auf neue repräsentative Aufgaben vorbereiten möchten.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Trainer:in



Prof. Dr. Karsten Bredemeier

Prof. Dr. theol. Karsten Bredemeier
„Profis arbeiten mit Profis!“. Einer der
gefragtesten Kommunikations-
/Medien- und Verhandlungstrainer im
deutschsprachigen Europa.
Seit mehr als 30 Jahren im Top
Executive Management - sowohl bei
DAX-Unternehmen, KMUs, ... usw.,
auch als Berater auf C-Level.

Vielfacher Gründer.

Honoraryprofessor an einer Hochschule
für Ethik, Kommunikation, Innovation
und Strategie.

17 Bücher/ 180 Auflagen in 20
Sprachen > 1.600 Artikel

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

05.-06.08.2026

Düsseldorf

Veranstaltungsort

Novotel City West

Tage & Uhrzeit

Mittwoch, 05.08.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Donnerstag, 06.08.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

30.09.-01.10.2026

Hamburg

Veranstaltungsort

Leonardo Hamburg Altona

Tage & Uhrzeit

Mittwoch, 30.09.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Donnerstag, 01.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

05.-06.10.2026

Stuttgart

Veranstaltungsort

Mövenpick Hotel Stuttgart Airport

Tage & Uhrzeit

Montag, 05.10.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 06.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

26.-27.11.2026

Hamburg

Veranstaltungsort

Boston Hotel Hamburg

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 26.11.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 27.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

30.11.-01.12.2026

Düsseldorf/Hilden

Veranstaltungsort

Sure Hotel by Best Western Hilden

Tage & Uhrzeit

Montag, 30.11.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 01.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

18.-19.01.2027

München

Veranstaltungsort

Hyperion Hotel München

Tage & Uhrzeit

Montag, 18.01.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 19.01.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

18.-19.03.2027

Frankfurt a. M./Eschborn

Veranstaltungsort

Best Western Plus iO Hotel

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 18.03.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 19.03.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

12.-13.04.2027

Berlin

Veranstaltungsort

art`otel Berlin Mitte

Tage & Uhrzeit

Montag, 12.04.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 13.04.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

16.-17.06.2027

Stuttgart

Veranstaltungsort

Porsche Tower by Radisson Stuttgart

Tage & Uhrzeit

Mittwoch, 16.06.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Donnerstag, 17.06.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

16.-17.09.2027

Düsseldorf

Veranstaltungsort

Novotel City West

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 16.09.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 17.09.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/36360

Teilnahmegebühr

€ 2.190,- zzgl. MwSt.

€ 2.606,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/36360

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de