Erfolgsfaktor Diplomatie für Führungskräfte (Präsenz)

Der smarte Weg zur Erreichung deiner Business-Ziele

Als Führungskraft stehst du oft in dem Spannungsfeld zwischen eigenem Performancedruck und den Interessen deiner Mitspieler:innen. Wenn wir gute Beziehungen brauchen, ist es zu spät, sie aufzubauen. Zeit- und ressourcenfressende Diskussionen bringen oft nicht das gewünschte Ergebnis. Das sorgt für Spannungen, die sich auf deine Zielerreichung auswirken. In diesem Training geht es um die Kunst der Diplomatie, mit der du dein Handlungsportfolio strategisch aufstellst und erweiterst. Steuere mit Gelassenheit und diplomatischem Handwerkszeug deine Vision und dein Team zum Erfolg.

Inhalte

Die Kunst der Diplomatie im Führungsalltag

- Grundprinzipien der Diplomatie.
- Diplomatie ist glasklare Gesprächssteuerung.
- Zeitgewinn durch strategische Diplomatie.
- Auf Augenhöhe kommunizieren – und Kooperationsbereitschaft erzeugen.
- Andere Charaktere richtig einschätzen und typgerecht ansprechen.
- Langwierige Diskussionen durch diplomatische Brücken abkürzen.

Diplomatisch die eigenen Business-Ziele erreichen

- Den Gegner das Gesicht wahren lassen, heißt zukünftige Verbündete aufbauen.
- Mentale Selbststeuerung: Erkläre dich zum Verbündeten, egal wie hart man dich attackiert.
- Nachhaltige Argumentation schafft offene Türen.
- Durch Humor und Wohlwollen legen Gegner ihre Waffen nieder.
- Hart in der Sache bleiben und gleichzeitig wertschätzend mit dem Menschen.
- Steuere deine Stimmungen in Verhandlungen frühzeitig.
- Konflikte durch Diplomatie entschärfen: Siegen ohne zu kämpfen.

Modernes Führen durch Wertschätzung und Flexibilität

- Steigere deine Glaubwürdigkeit und dein Standing auf allen Ebenen.
- Den eigenen Führungsstil situativ anpassen.
- Wahre Führungspersönlichkeiten sprechen als letztes: Nur wer zuhört, kann auch verstehen.
- Die Kunst der Motivation.
- Warum Drohungen und Druck nicht funktionieren.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

In diesem Intensivseminar lernst du,

- wie auch bei harten Verhandlungen beide Parteien als Sieger hervorgehen.
- in Verhandlungen mit Diplomatie gelassener an dein Ziel zu gelangen.
- den wertschätzenden Führungsstil mit klaren und konsequenten Aussagen zu verbinden.
- durchsetzungsstark und wertgeschätzt zugleich zu sein.
- langfristige Beziehungen zu stärken, so dass sie belastbar sind.
- mithilfe von Metakommunikation Konflikte aufzulösen.

Methoden

Trainer-Input, Kommunikationstraining, praktische Übungen, Feedback, Selbstreflexion, Erfahrungsaustausch unter Führungskräften (ggf. Fallarbeit mit Beispielen aus dem Alltag der teilnehmenden Führungskräfte).

Teilnehmer:innenkreis

Führungskräfte aller Ebenen, die mit diplomatischem Handwerkszeug und mit Gelassenheit ihre Vision und ihr Team zum Erfolg steuern wollen.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Trainer:in



Claudia Arens
Als Speakerin, Trainerin und Coach betrachte ich mich selbst als Possibilistin. In meiner Arbeit mit Führungskräften und Teams fördere ich das Bewusstsein dafür, dass persönliche Veränderung voller Möglichkeiten und individueller Chancen ist. Als ehemalige Offizierin der Bundeswehr bringe ich eine einzigartige Perspektive in die Führungsarbeit ein und unterstütze insbesondere Frauen auf ihrem Weg in die Führungsetagen. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft, indem wir Herausforderungen als Wegweiser zu Innovation und Wachstum begreifen.



Ingolf von Wittken
"Eine diplomatische und wertschätzende Kommunikation ist eine bewusste Entscheidung: Klarheit in der Intention, Wohlwollen im Ausdruck und Kooperation in der Verhandlung, die alle gewinnen lässt. (Kompromisse sind doch lame!)

Ich unterstütze Sie in dem Prozess, mit einem wirksamen und sympathischen Selbstmarketing Ihre Leistung und Persönlichkeit sichtbar zu machen.“

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Rundum versorgt
Bei Präsenzveranstaltungen inklusive:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag
- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine

16.-17.02.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Hyperion Hotel Berlin

Tage & Uhrzeit
Dienstag, 16.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Mittwoch, 17.02.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

12.-13.04.2027
Stuttgart
Veranstaltungsort
Holiday Inn

Tage & Uhrzeit
Montag, 12.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 13.04.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

09.-10.06.2027
Hamburg
Veranstaltungsort
Leonardo Hotel Hamburg City Nord

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 09.06.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 10.06.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

07.-08.07.2027
Düsseldorf
Veranstaltungsort
Novotel City West

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 07.07.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 08.07.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

27.-28.10.2027
Hamburg
Veranstaltungsort
Leonardo Hotel Hamburg City Nord

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 27.10.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 28.10.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

03.-04.11.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Leonardo Royal Berlin Alexanderplatz

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 03.11.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 04.11.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

16.-17.02.2028
München
Veranstaltungsort
Holiday Inn Unterhaching

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 16.02.2028
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 17.02.2028
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/3770

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.
€ 1.832,60 inkl. MwSt.
Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/3770
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Erfolgsfaktor Diplomatie für Führungskräfte (Live-Online)

Der smarte Weg zur Erreichung deiner Business-Ziele

Als Führungskraft stehst du oft in dem Spannungsfeld zwischen eigenem Performancedruck und den Interessen deiner Mitspieler:innen. Wenn wir gute Beziehungen brauchen, ist es zu spät, sie aufzubauen. Zeit- und ressourcenfressende Diskussionen bringen oft nicht das gewünschte Ergebnis. Das sorgt für Spannungen, die sich auf deine Zielerreichung auswirken. In diesem Training geht es um die Kunst der Diplomatie, mit der du dein Handlungsportfolio strategisch aufstellst und erweiterst. Steuere mit Gelassenheit und diplomatischem Handwerkszeug deine Vision und dein Team zum Erfolg.

Inhalte

Die Kunst der Diplomatie im Führungsalltag

- Grundprinzipien der Diplomatie.
- Diplomatie ist glasklare Gesprächssteuerung.
- Zeitgewinn durch strategische Diplomatie.
- Auf Augenhöhe kommunizieren – und Kooperationsbereitschaft erzeugen.
- Andere Charaktere richtig einschätzen und typgerecht ansprechen.
- Langwierige Diskussionen durch diplomatische Brücken abkürzen.

Diplomatisch die eigenen Business-Ziele erreichen

- Den Gegner das Gesicht wahren lassen, heißt zukünftige Verbündete aufbauen.
- Mentale Selbststeuerung: Erkläre dich zum Verbündeten, egal wie hart man dich attackiert.
- Nachhaltige Argumentation schafft offene Türen.
- Durch Humor und Wohlwollen legen Gegner ihre Waffen nieder.
- Hart in der Sache bleiben und gleichzeitig wertschätzend mit dem Menschen.
- Steuere Stimmungen in Verhandlungen frühzeitig.
- Konflikte durch Diplomatie entschärfen: Siegen ohne zu kämpfen.

Modernes Führen durch Wertschätzung und Flexibilität

- Steigere deine Glaubwürdigkeit und dein Standing auf allen Ebenen.
- Den eigenen Führungsstil situativ anpassen.
- Wahre Führungspersönlichkeiten sprechen als letztes: Nur wer zuhört, kann auch verstehen.
- Die Kunst der Motivation.
- Warum Drohungen und Druck nicht funktionieren.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

In diesem Intensivseminar lernst du,

- wie auch bei harten Verhandlungen beide Parteien als Sieger hervorgehen.
- in Verhandlungen mit Diplomatie gelassener an dein Ziel zu gelangen.
- den wertschätzenden Führungsstil mit klaren und konsequenten Aussagen zu verbinden.
- durchsetzungsstark und wertgeschätzt zugleich zu sein.
- langfristige Beziehungen zu stärken, so dass sie belastbar sind.
- mithilfe von Metakommunikation Konflikte aufzulösen.

Methoden

Trainer-Input, Kommunikationstraining, praktische Übungen, Feedback, Selbstreflexion, Erfahrungsaustausch unter Führungskräften (ggf. Fallarbeit mit Beispielen aus dem Alltag der teilnehmenden Führungskräfte).

Teilnehmer:innenkreis

Führungskräfte aller Ebenen, die mit diplomatischem Handwerkszeug und mit Gelassenheit ihre Vision und ihr Team zum Erfolg steuern wollen.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Trainer:in



Claudia Arens
Als Speakerin, Trainerin und Coach betrachte ich mich selbst als Possibilistin. In meiner Arbeit mit Führungskräften und Teams fördere ich das Bewusstsein dafür, dass persönliche Veränderung voller Möglichkeiten und individueller Chancen ist. Als ehemalige Offizierin der Bundeswehr bringe ich eine einzigartige Perspektive in die Führungsarbeit ein und unterstütze insbesondere Frauen auf ihrem Weg in die Führungsetagen. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft, indem wir Herausforderungen als Wegweiser zu Innovation und Wachstum begreifen.



Ingolf von Wittken
"Eine diplomatische und wertschätzende Kommunikation ist eine bewusste Entscheidung: Klarheit in der Intention, Wohlwollen im Ausdruck und Kooperation in der Verhandlung, die alle gewinnen lässt. (Kompromisse sind doch lame!)

Ich unterstütze Sie in dem Prozess, mit einem wirksamen und sympathischen Selbstmarketing Ihre Leistung und Persönlichkeit sichtbar zu machen.“

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Starttermine

20.-21.01.2027
Live-Online
Durchführung
zoom

Modulzeiten
Mittwoch, 20.01.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 21.01.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

26.-27.08.2027
Live-Online
Durchführung
zoom

Modulzeiten
Donnerstag, 26.08.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 27.08.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

03.-04.02.2028
Live-Online
Durchführung
zoom

Modulzeiten
Donnerstag, 03.02.2028
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 04.02.2028
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/32889

Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.
€ 1.832,60 inkl. MwSt.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/3770
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG
Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de