

Der überzeugende Auftritt im Management

Im entscheidenden Moment erfolgreich auftreten und kommunizieren!

Ein wirkungsvoller, überzeugender Auftritt in unterschiedlichen Kontexten hat auf den beruflichen Erfolg als Manager:in einen zentralen Einfluss. Mit Charisma und dem bewussten Einsatz der Körpersprache entscheidest du herausfordernde und kritische Situationen für dich. Kleine (bewusste) Zeichen haben hier oft die entscheidenden Auswirkungen auf das Gegenüber. In diesem exklusiven Seminar mit dem Kommunikationsprofi Prof. Dr. Karsten Bredemeier erhältst du professionelles Feedback zu deiner Wirkung im Business und entwickelst Strategien, mit denen du deine persönliche Performance als erfolgreiche:r Manager:in entscheidend ausbaust.

Inhalte

Mit persönlichem Charisma die Selbstpräsentation steigern

- Von der Person zur Persönlichkeit mit Charisma.
- Professionelle Analyse und "Shaping" des Persönlichkeitsprofils.
- 10 einfache Tipps für eine souveräne Wirkung.
- Mehr Charisma? Darstellbar – erlebbar – verspürbar!
- Aufmerksamkeit auf sich ziehen und steuern.
- Die Wahrnehmung der Persönlichkeit durch Kleidung, Symbole und Rituale bewusst fokussieren.
- Turnschuh oder Lackschuh, T-Shirt oder Maßanzug: Situativ richtig auftreten in New Work und New Management. remote und in Präsenz.

Das Erfolgs-Seminar mit Prof. Dr. Karsten Bredemeier

Moderne Körpersprache und Wirkung – Schluss mit überkommenen Deutungen

- Von Pokerspieler:innen lernen: Körpersprachliche Signale (Tells) deuten und beherrschen.
- Die eigene Aufmerksamkeit: Körperwahrnehmung und -beherrschung.
- Körpersprache beherrschen und (un-)bewußt Deutungen kennen?
- Interpretation von Körpersprache – und professionelle Akzentuierung.
- Kognitive Dissonanzen zwischen Sprache und Körpersprache.

Die eigene Körpersprache ausbalancieren

- Der Körpersprache-Code für einen gelungenen Auftritt.
- Den ersten Eindruck inszenieren.
- Ritualisierte und interpretative Signale.
- Persönliche Trademark-Signale.
- Schwierige Situationen steuern.
- Situativ exzellent: Die eigene Körpersprache vor Webcam und Kamera optimieren.

Sicher und überzeugend auftreten vor Gruppen

- Der Rhetorik-Code für Präsentationen, Dialoge und Verhandlungen.
- Wirkungsvoll sprechen: Storytelling und Smalltalk.
- Überzeugend bei Medienauftritten, remote und face to face.
- Walk your talk: Überzeugend von den eigenen Taten erzählen ... und Gesprächspartner:innen professionell einbinden.
- Die 6 Grundmuster der Überzeugung ... und 6 Wege dahin.

Individuelles Optimierungsprogramm

- Selbst- und Fremdbild abgleichen.
- In Balance: Alphanier und Sozialwesen.
- Check-ups und Praxisfallarbeit. Konsequentes Feedback geben und erhalten ... aber anders.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Mit diesem Training

- erfährst du das Geheimnis einer charismatischen Ausstrahlung und steuerst mit der richtigen inneren Haltung bewusst deine Außenwirkung.
- analysierst du deine Wirkung mit hilfreichen Check-ups und trainierst deine persönlichen Erfolgsfaktoren für ein überzeugendes Auftreten im Management.
- optimierst du deinen persönlichen Auftritt und kennst deine wertvollen und individuellen Trademark-Signale.
- entschlüsselst du körpersprachliche Signale und optimierst deine nonverbale Kommunikation, damit du herausfordernde Situationen auch nonverbal souverän steuerst.
- steigerst du mit praxiserprobten Tipps und Tricks deine Präsenz in typischen Managementsituationen und vor Gruppen.
- erhältst du von einem professionellen Trainer und erfahrenen Führungskräften konsequentes Feedback auf Augenhöhe zu deiner Wirkung und deiner Personal Performance.

Methoden

Theorie-Input, Videotraining, Übungen für authentischen Auftritt, individuelles Trainer-Feedback/Coaching, Arbeit an schwierigen Praxissituationen.

Teilnehmer:innenkreis

Vorstandsmitglieder, Unternehmer:innen, Geschäftsführer:innen, Manager:innen, Führungskräfte des mittleren und oberen Managements, Unternehmensberater:innen, Vertriebsleiter:innen, Start-up-Mitarbeiter:innen.

Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

[Personal-Performance-Programm für Manager:innen](#)

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in

Prof. Dr. Karsten Bredemeier
Prof. Dr. theol. Karsten Bredemeier



„Profis arbeiten mit Profis!“. Einer der gefragtesten Kommunikations- /Medien- und Verhandlungstrainer im deutschsprachigen Europa. Seit mehr als 30 Jahren im Top Executive Management - sowohl bei DAX-Unternehmen, KMUs, ... usw., auch als Berater auf C-Level.

Vielfacher Gründer.

Honorarprofessor an einer Hochschule für Ethik, Kommunikation, Innovation und Strategie.

17 Bücher/ 180 Auflagen in 20 Sprachen > 1.600 Artikel

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

12.-13.03.2026

Köln

Veranstaltungsort

Best Western Plus Hotel Köln City

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 12.03.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 13.03.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

08.-09.06.2026

München

Veranstaltungsort

Adina Apartment Hotel München

Tage & Uhrzeit

Montag, 08.06.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 09.06.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

08.-09.09.2026

Berlin

Veranstaltungsort

Sly Hotel Berlin

Tage & Uhrzeit

Dienstag, 08.09.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Mittwoch, 09.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

07.-08.12.2026

Köln/Niederkassel

Veranstaltungsort

Hotel Clostermanns Hof

Tage & Uhrzeit

Montag, 07.12.2026

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Dienstag, 08.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

11.-12.03.2027

Hamburg

Veranstaltungsort

Leonardo Hamburg Altona

Tage & Uhrzeit

Donnerstag, 11.03.2027

10:00 Uhr - 18:00 Uhr

Freitag, 12.03.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/41072

Teilnahmegebühr

€ 2.190,- zzgl. MwSt.

€ 2.606,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/41072

E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Haufe Akademie GmbH & Co. KG

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de