

# Überzeuge dein Management! Storytelling für Prozess- und Projektmanagende (Präsenz)

## Begeistern mit strukturierten Botschaften

Als Projekt- oder Prozessmanager:in ist der Rückhalt des Managements und die Unterstützung der Stakeholder entscheidend für den Erfolg von Projekten und Initiativen. Besonders bei großen Veränderungen sind Supporter im Management und Akzeptanz unter den betroffenen Stakeholdern notwendig. Eine Herausforderung ist die zielgerichtete Kommunikation. Dieses Seminar fokussiert exakt darauf und zeigt, wie Strategieberater:innen in ihren Beratungen erfolgreich kommunizieren. Lerne, strukturierte Botschaften und Geschichten zu entwickeln, mit denen du Führungskräfte, Mitarbeiter:innen und Stakeholder begeistern, überzeugen und für deine Vorhaben gewinnen kannst.

### Modul 1: Online-Seminar

1 Stunde

#### Kick-Off

- Kennenlernen.
- Einstimmung in das Thema.
- Organisatorisches zu Modul 3 (Einzelcoaching).

### Modul 2: Präsenztraining

1 Tag

#### Storytelling - das Training

- Wieso präsentieren?
- Struktur entwickeln: Wie man die Bäume im Wald wiederfindet.
- Zielgruppe begeistern: Die Präsentation als Geschichte erzählen.
- Botschaften untermauern: Den Vortrag überzeugend inszenieren.
- Effizient arbeiten: Mit wirkungsvollen Methoden schnell Präsentationen entwickeln.

### Modul 3: Coaching

1 Stunde

#### Storytelling: individuelles Coaching

Im Einzelcoaching kannst du deine Präsentation halten und bekommst Feedback in einem geschützten Rahmen. Außerdem hast du die Möglichkeit, deine ganz individuellen Fragen und Anliegen mit dem Trainer zu besprechen.

Im Training eignest du dir Methoden, Hintergründe und Praktiken für die Planung, Erstellung und Inszenierung einer Präsentation an. Du lernst, komplexe Sachverhalte in verständliche Botschaften für deine Zielgruppe zu übersetzen, diese in Storylines zu strukturieren und mit überzeugenden Argumenten und Emotionen deine Zielgruppe zu gewinnen. Zudem erfährst du, wie du effizient und ohne großen Aufwand Präsentationen erstellst.

Nach dem Kick-Off (Modul 1 - erste Einstimmung, Organisatorisches) und dem Seminartag (Modul 2) erstellst du deine nächste Präsentation, die deine Stakeholder überzeugen soll, als lebensechte Anwendung. Im abschließenden Einzelcoaching (Modul 3) kannst du deine Präsentation im geschützten Eins-zu-Eins testen und erhältst direktes Feedback.

#### **Wieso präsentieren?**

- Präsentationen als Kommunikationsmittel im Management.
- Death by PowerPoint als Unternehmensrealität.
- Die Rolle des:der Expert:in und des Entscheidenden.
- Der Aufbau der Folie und dessen Ziele.

#### **Struktur entwickeln: Wie man die Bäume im Wald wiederfindet**

- Die Fragestellung präzise eingrenzen und definieren.
- Das Problem in Teilprobleme zerlegen und strukturieren.
- Die Puzzleteile zu klaren Botschaften zusammenführen.

#### **Zielgruppe begeistern: Die Präsentation als Geschichte erzählen**

- Der Heldenmythos als Blaupause für Geschichten.
- Die Zielgruppe verstehen und analysieren.
- Prinzip der Pyramide: Botschaften schnell und effizient platzieren.

#### **Botschaften untermauern: Den Vortrag überzeugend inszenieren**

- Strukturen und Argumente durch Visualisierung sichtbar und verständlich machen.
- Mit Emotionen die Zuhörer:innen erreichen und sich als Autorität inszenieren.
- Die menschliche Wahrnehmung und Kognition nutzen.

#### **Effizient arbeiten: Mit wirkungsvollen Methoden schnell Präsentationen entwickeln**

- Storyboarding als Methode für schnelle Prototypen.
- Lücken mit Hypothesen schließen.
- Tipps und Tricks für effizientes und produktives Arbeiten mit PowerPoint.

## Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

## Dein Nutzen

- Du zerlegst komplexe Sachverhalte in strukturierte Teilprobleme und formulierst verständliche Botschaften.
- Du kannst das Prinzip des Storylining anwenden, um eine überzeugende Geschichte zu entwickeln.
- Du analysierst deine Zielgruppe und präsentierst zielgerichtet. Deine Botschaften werden durch Visualisierungen und klare Strukturen unterstützt.
- Du kennst die Funktionsweise der menschlichen Wahrnehmung und weißt, wie du deine Zuhörer:innen emotional überzeugen kannst.
- Dank des Storyboardings erstellst du effizient Präsentationen und entwickelst aus Entwürfen schnell überzeugende Präsentationen.

**Nach dem Besuch dieses Seminars erhältst du eine Bestätigung über 10,50 PDUs.**

## Methoden

Impulsvortrag, Übungen, Erstellung einer eigenen Präsentation, Austausch und Diskussion, Einzelcoaching und Einzelfeedback.

## Teilnehmer:innenkreis

Projektleiter:innen, Prozessmanager:innen, Product Owner, Fach- und Führungskräfte mit Projektverantwortung, die ihre Stakeholder effizient und effektiv überzeugen wollen.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Trainer:in



### Jan Stratmann

Bei meinen Trainings sind mir folgende Aspekte besonders wichtig: aktive Parts der Teilnehmenden, Medienwechsel, eine positive Gruppendynamik sowie eine lockere Trainingsatmosphäre.

Betriebswirt (FH),  
Führungstrainer in der Personalentwicklung, langjährige Erfahrung als Coach und Trainer, Trainer-Zertifizierungen für „Train The Trainer“, „OKR“, „Interkulturelle Kompetenzen“, als Dozent an der FH Münster & FH Dortmund. TEDx Speaker Coach.

## Details zur Weiterbildung

### Training | Präsenz mit Online

Webinar 1 Std., 1 Tag Training, 1 Std. Coaching

## PDU Punkte

PDU Ways of Working:	
PDU Power Skills:	6.5
PDU Business Acumen:	4.0
<b>PDU gesamt:</b>	<b>10.5</b>

## Termine

### 05.-18.11.2026

#### Online-Seminar

05.11.2026

Live-Online

#### Durchführung

zoom

Donnerstag, 05.11.2026

16:00 Uhr - 17:00 Uhr

#### Präsenztraining

18.11.2026

Frankfurt a. M.

#### Veranstaltungsort

relexa hotel Frankfurt/Main

Mittwoch, 18.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/42163](http://www.haufe-akademie.de/42163)

## Teilnahmegebühr

€ 1.090,- zzgl. MwSt.

€ 1.297,10 inkl. MwSt.

## Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/42163](http://www.haufe-akademie.de/42163)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).



# Überzeuge dein Management! Storytelling für Prozess- und Projektmanagende (Live-Online)

## Begeistern mit strukturierten Botschaften

Als Projekt- oder Prozessmanager:in ist der Rückhalt des Managements und die Unterstützung der Stakeholder entscheidend für den Erfolg von Projekten und Initiativen. Besonders bei großen Veränderungen sind Supporter im Management und Akzeptanz unter den betroffenen Stakeholdern notwendig. Eine Herausforderung ist die zielgerichtete Kommunikation. Dieses Seminar fokussiert exakt darauf und zeigt, wie Strategieberater:innen in ihren Beratungen erfolgreich kommunizieren. Lerne, strukturierte Botschaften und Geschichten zu entwickeln, mit denen du Führungskräfte, Mitarbeiter:innen und Stakeholder begeistern, überzeugen und für deine Vorhaben gewinnen kannst.

### Modul 1: Online- Training

1 Stunde

#### Kick-Off

- Kennenlernen.
- Einstimmung in das Thema.
- Organisatorisches zu Modul 3 (Einzelcoaching).

### Modul 2: Online- Training

1 Tag

#### Storytelling - das Training

- Wieso präsentieren?
- Struktur entwickeln: Wie man die Bäume im Wald wiederfindet.
- Zielgruppe begeistern: Die Präsentation als Geschichte erzählen.
- Botschaften untermauern: Den Vortrag überzeugend inszenieren.
- Effizient arbeiten: Mit wirkungsvollen Methoden schnell Präsentationen entwickeln.

### Modul 3: Coaching

1 Stunde

#### Storytelling: individuelles Coaching

Im Einzelcoaching kannst du deine Präsentation halten und bekommst Feedback in einem geschützten Rahmen. Außerdem hast du die Möglichkeit, deine ganz individuellen Fragen und Anliegen mit dem Trainer zu besprechen.

Im Training eignest du dir Methoden, Hintergründe und Praktiken für die Planung, Erstellung und Inszenierung einer Präsentation an. Du lernst, komplexe Sachverhalte in verständliche Botschaften für deine Zielgruppe zu übersetzen, diese in Storylines zu strukturieren und mit überzeugenden Argumenten und Emotionen deine Zielgruppe zu gewinnen. Zudem erfährst du, wie du effizient und ohne großen Aufwand Präsentationen erstellst.

Nach dem Kick-Off (Modul 1 - erste Einstimmung, Organisatorisches) und dem Seminartag (Modul 2) erstellst du deine nächste Präsentation, die deine Stakeholder überzeugen soll, als lebensechte Anwendung. Im abschließenden Einzelcoaching (Modul 3) kannst du deine Präsentation im geschützten Eins-zu-Eins testen und erhältst direktes Feedback.

#### **Wieso präsentieren?**

- Präsentationen als Kommunikationsmittel im Management.
- Death by PowerPoint als Unternehmensrealität.
- Die Rolle des:der Expert:in und des Entscheidenden.
- Der Aufbau der Folie und dessen Ziele.

#### **Struktur entwickeln: Wie man die Bäume im Wald wiederfindet**

- Die Fragestellung präzise eingrenzen und definieren.
- Das Problem in Teilprobleme zerlegen und strukturieren.
- Die Puzzleteile zu klaren Botschaften zusammenführen.

#### **Zielgruppe begeistern: Die Präsentation als Geschichte erzählen**

- Der Heldenmythos als Blaupause für Geschichten.
- Die Zielgruppe verstehen und analysieren.
- Prinzip der Pyramide: Botschaften schnell und effizient platzieren.

#### **Botschaften untermauern: Den Vortrag überzeugend inszenieren**

- Strukturen und Argumente durch Visualisierung sichtbar und verständlich machen.
- Mit Emotionen die Zuhörer:innen erreichen und sich als Autorität inszenieren.
- Die menschliche Wahrnehmung und Kognition nutzen.

#### **Effizient arbeiten: Mit wirkungsvollen Methoden schnell Präsentationen entwickeln**

- Storyboarding als Methode für schnelle Prototypen.
- Lücken mit Hypothesen schließen.
- Tipps und Tricks für effizientes und produktives Arbeiten mit PowerPoint.

## Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

## Dein Nutzen

- Du zerlegst komplexe Sachverhalte in strukturierte Teilprobleme und formulierst verständliche Botschaften.
- Du kannst das Prinzip des Storylining anwenden, um eine überzeugende Geschichte zu entwickeln.
- Du analysierst deine Zielgruppe und präsentierst zielgerichtet. Deine Botschaften werden durch Visualisierungen und klare Strukturen unterstützt.
- Du kennst die Funktionsweise der menschlichen Wahrnehmung und weißt, wie du deine Zuhörer:innen emotional überzeugen kannst.
- Dank des Storyboardings erstellst du effizient Präsentationen und entwickelst aus Entwürfen schnell überzeugende Präsentationen.

**Nach dem Besuch dieses Seminars erhältst du eine Bestätigung über 10,50 PDUs.**

## Methoden

Impulsvortrag, Übungen, Erstellung einer eigenen Präsentation, Austausch und Diskussion, Einzelcoaching und Einzelfeedback.

## Teilnehmer:innenkreis

Projektleiter:innen, Prozessmanager:innen, Product Owner, Fach- und Führungskräfte mit Projektverantwortung, die ihre Stakeholder effizient und effektiv überzeugen wollen.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

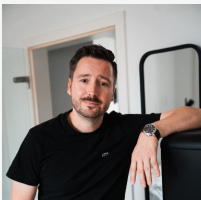
Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Trainer:in



### Jan Stratmann

Bei meinen Trainings sind mir folgende Aspekte besonders wichtig: aktive Parts der Teilnehmenden, Medienwechsel, eine positive Gruppendynamik sowie eine lockere Trainingsatmosphäre.

Betriebswirt (FH),  
Führungstrainer in der Personalentwicklung, langjährige Erfahrung als Coach und Trainer, Trainer-Zertifizierungen für „Train The Trainer“, „OKR“, „Interkulturelle Kompetenzen“, als Dozent an der FH Münster & FH Dortmund. TEDx Speaker Coach.

## Details zur Weiterbildung

### Training | Online

Webinar 1 Std., 1 Tag Training, 1 Std. Coaching

 PDU Punkte

PDU Ways of Working:	
PDU Power Skills:	6.5
PDU Business Acumen:	4.0
<b>PDU gesamt:</b>	<b>10.5</b>

## Termine

06.-21.05.2026	31.08.-17.09.2026	01.-15.02.2027
<b>Online-Training</b> 06.05.2026 Live-Online Mittwoch, 06.05.2026 16:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Online-Training</b> 31.08.2026 Live-Online Montag, 31.08.2026 16:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Online-Training</b> 01.02.2027 Live-Online Montag, 01.02.2027 16:00 Uhr - 17:00 Uhr
<b>Online-Training</b> 21.05.2026 Live-Online Donnerstag, 21.05.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Online-Training</b> 17.09.2026 Live-Online Donnerstag, 17.09.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Online-Training</b> 15.02.2027 Live-Online Montag, 15.02.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/42165](http://www.haufe-akademie.de/42165)

## Teilnahmegebühr

€ 1.090,- zzgl. MwSt.  
€ 1.297,10 inkl. MwSt.

## Deine Anmelde-möglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/42163](http://www.haufe-akademie.de/42163)  
E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).