

Kosten und Risiken im Einklang – Einkauf strategisch gestalten (Präsenz)

Marktgerechte Preise sichern, Risiken beherrschen, Versorgung stabilisieren

Steigender Kostendruck, volatile Beschaffungsmärkte, fragile Lieferketten und wachsende Anforderungen an Resilienz und Versorgungssicherheit stellen den industriellen Einkauf vor neue Herausforderungen. In diesem praxisnahen 2-Tages-Seminar lernst du, wie du Kostenoptimierung und Risikomanagement im Einkauf gezielt miteinander verbinden kannst. Statt Preis, Risiko und Verhandlung isoliert zu betrachten, vermittelt das Seminar einen klaren Entscheidungsrahmen für wirtschaftlich sinnvolle und gleichzeitig belastbare Einkaufsentscheidungen. Praxisübungen, Fallbeispiele und sofort einsetzbare Tools garantieren einen nachhaltigen Lerntransfer in den Berufsalltag.

Inhalte

Kosten verstehen, Preisforderungen bewerten, Verhandlungen gezielt vorbereiten

- Aktuelle Herausforderungen und Zielkonflikte im industriellen Einkauf.
- Preis, Kosten und Total Cost of Ownership (TCO) richtig einordnen.
- Marktpreise, Lieferantenmacht und Preisforderungen systematisch bewerten.
- Zentrale Hebel der Kostenoptimierung im Einkauf.
- Verhandlungsvorbereitung mit Kosten- und Marktlogik.
- Praxisübung: Entwicklung eines Verhandlungsbriefings für den Einkauf.

Risiken erkennen, Sourcing-Strategien bewerten, Entscheidungen absichern

- Typische Risiken in Einkauf und Lieferkette erkennen und strukturieren.
- Arbeit mit einer praxistauglichen Risikomatrix.
- Lieferanten- und Warengruppenrisiken priorisieren.
- Single, Dual und Multi Sourcing unter Risiko- und Versorgungsgesichtspunkten bewerten.
- Risiken in Verhandlungen und Verträge einbeziehen.
- Aufbau eines integrierten KPI- und Reporting-Verständnisses.
- Praxisfall: Angepasste Einkaufsentscheidung entwickeln.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Nach dem Seminar kannst du:

- Preisforderungen und Kostensteigerungen von Lieferanten fundierter bewerten.
- Einsparpotenziale nicht nur preisbezogen, sondern auf Basis von TCO erkennen.
- Beschaffungsrisiken systematisch identifizieren, bewerten und priorisieren.
- Sourcing-Strategien wie Single, Dual oder Multi Sourcing unter Kosten- und Risikoaspekten besser einordnen.
- Verhandlungen professioneller vorbereiten und wirtschaftlich belastbarer führen.
- Einkaufsentscheidungen gegenüber Management, Technik und Fachbereichen überzeugend begründen.
- Praktische Werkzeuge wie Risikomatrix, Verhandlungsbriefing, Kraljic-Canvas und KPI-Dashboard direkt im Arbeitsalltag nutzen.

Methoden

- Praxisnahe Vermittlung mit direktem Bezug zum industriellen Einkauf
- Konkrete Fallbeispiele und Übungen für den sofortigen Einsatz im Tagesgeschäft
- Erprobte Methoden und einsatzfertige Templates
- Integrierte Betrachtung von Kosten, Versorgungssicherheit und Verhandlung

Teilnehmer:innenkreis

Strategische Einkäufer:innen, Operative Einkäufer:innen mit Markt- und Lieferantenverantwortung, Projekteinkäufer:innen, Category Manager:innen, Einkaufsleiter:innen und Fachkräfte im industriellen Einkauf.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Steffen Ettwein

Ich bringe mit modernsten Methodiken und auf eine verständliche Art die praxiserprobten Inhalte den Teilnehmer/innen näher. Es ist mir ein Anliegen mein Praxiswissen, meine Erfahrungen und meine Expertise interessierten Menschen zu vermitteln. Mein Ziel ist es die Teilnehmer/innen zu besseren Einkäufer/innen zu machen. Hierbei stellt für mich die Entwicklung der Teilnehmer/innen eine tiefe Zufriedenheit dar.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage

Termine

28.-29.10.2026

Stuttgart

Veranstaltungsort

Steigenberger Graf Zeppelin

Tage & Uhrzeit

Mittwoch, 28.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Donnerstag, 29.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

12.-13.04.2027

Hamburg

Veranstaltungsort

Hotel Barceló Hamburg

Tage & Uhrzeit

Montag, 12.04.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 13.04.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/42785

Teilnahmegebühr**€ 1.490,- zzgl. MwSt.**

€ 1.773,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine AnmeldemöglichkeitenOnline: www.haufe-akademie.de/42785E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.

Kosten und Risiken im Einklang – Einkauf strategisch gestalten (Live-Online)

Marktgerechte Preise sichern, Risiken beherrschen, Versorgung stabilisieren

Steigender Kostendruck, volatile Beschaffungsmärkte, fragile Lieferketten und wachsende Anforderungen an Resilienz und Versorgungssicherheit stellen den industriellen Einkauf vor neue Herausforderungen. In diesem praxisnahen 2-Tages-Seminar lernst du, wie du Kostenoptimierung und Risikomanagement im Einkauf gezielt miteinander verbinden kannst. Statt Preis, Risiko und Verhandlung isoliert zu betrachten, vermittelt das Seminar einen klaren Entscheidungsrahmen für wirtschaftlich sinnvolle und gleichzeitig belastbare Einkaufsentscheidungen. Praxisübungen, Fallbeispiele und sofort einsetzbare Tools garantieren einen nachhaltigen Lerntransfer in den Berufsalltag.

Inhalte

Kosten verstehen, Preisforderungen bewerten, Verhandlungen gezielt vorbereiten

- Aktuelle Herausforderungen und Zielkonflikte im industriellen Einkauf.
- Preis, Kosten und Total Cost of Ownership (TCO) richtig einordnen.
- Marktpreise, Lieferantenmacht und Preisforderungen systematisch bewerten.
- Zentrale Hebel der Kostenoptimierung im Einkauf.
- Verhandlungsvorbereitung mit Kosten- und Marktlogik.
- Praxisübung: Entwicklung eines Verhandlungsbriefings für den Einkauf.

Risiken erkennen, Sourcing-Strategien bewerten, Entscheidungen absichern

- Typische Risiken in Einkauf und Lieferkette erkennen und strukturieren.
- Arbeit mit einer praxistauglichen Risikomatrix.
- Lieferanten- und Warengruppenrisiken priorisieren.
- Single, Dual und Multi Sourcing unter Risiko- und Versorgungsgesichtspunkten bewerten.
- Risiken in Verhandlungen und Verträge einbeziehen.
- Aufbau eines integrierten KPI- und Reporting-Verständnisses.
- Praxisfall: Angepasste Einkaufsentscheidung entwickeln.

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Nach dem Seminar kannst du:

- Preisforderungen und Kostensteigerungen von Lieferanten fundierter bewerten.
- Einsparpotenziale nicht nur preisbezogen, sondern auf Basis von TCO erkennen.
- Beschaffungsrisiken systematisch identifizieren, bewerten und priorisieren.
- Sourcing-Strategien wie Single, Dual oder Multi Sourcing unter Kosten- und Risikoaspekten besser einordnen.
- Verhandlungen professioneller vorbereiten und wirtschaftlich belastbarer führen.
- Einkaufsentscheidungen gegenüber Management, Technik und Fachbereichen überzeugend begründen.
- Praktische Werkzeuge wie Risikomatrix, Verhandlungsbriefing, Kraljic-Canvas und KPI-Dashboard direkt im Arbeitsalltag nutzen.

Methoden

- Praxisnahe Vermittlung mit direktem Bezug zum industriellen Einkauf
- Konkrete Fallbeispiele und Übungen für den sofortigen Einsatz im Tagesgeschäft
- Erprobte Methoden und einsatzfertige Templates
- Integrierte Betrachtung von Kosten, Versorgungssicherheit und Verhandlung

Teilnehmer:innenkreis

Strategische Einkäufer:innen, Operative Einkäufer:innen mit Markt- und Lieferantenverantwortung, Projekteinkäufer:innen, Category Manager:innen, Einkaufsleiter:innen und Fachkräfte im industriellen Einkauf.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



Referent:in



Steffen Ettwein

Ich bringe mit modernsten Methodiken und auf eine verständliche Art die praxiserprobten Inhalte den Teilnehmer/innen näher. Es ist mir ein Anliegen mein Praxiswissen, meine Erfahrungen und meine Expertise interessierten Menschen zu vermitteln. Mein Ziel ist es die Teilnehmer/innen zu besseren Einkäufer/innen zu machen. Hierbei stellt für mich die Entwicklung der Teilnehmer/innen eine tiefe Zufriedenheit dar.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Online

2 Tage

Starttermine

22.-23.02.2027

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Montag, 22.02.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 23.02.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

29.-30.09.2027

Live-Online

Durchführung

zoom

Modulzeiten

Mittwoch, 29.09.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Donnerstag, 30.09.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/42786

Teilnahmegebühr

€ 1.490,- zzgl. MwSt.

€ 1.773,10 inkl. MwSt.

Deine AnmeldemöglichkeitenOnline: www.haufe-akademie.de/42785E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.