haufe akademie

Booking number
4694

Top Presentations: How to convince decision makers

Scoring with concept and structure

Would you like to know how to conduct particularly good and most of all convincing presentations with PowerPoint? Correct presentation of content will get you the decisions you desire. In this hands-on training you'll learn how to create professional presentation concepts and tailored PowerPoint presentations at decision-maker level. You'll also benefit from business consultant expertise.

Content

How business consultants present
- Addressing the right topics correctly.
- Gaining desired decision results.
- Marketing your work results correctly.
- Focus rather than quantity.

Structured analysis to prepare your presentation
- Defining goals and target groups.
- Developing the relevant analysis results.
- What are the decision options?
- Which decision would you like to achieve with your listeners?

Developing the suitable "story" for your presentation
- Identifying meaningful core statements.
- Developing a convincing argument structure.
- Pyramidal thinking.

Designing the charts for your presentation
- Developing a storyboard to order the sequence of the charts.
- Selecting convincing diagrams.
- Establishing and implementing the line of argument: from scribble to PowerPoint chart.

Visualisation for decision-makers
- Comprehensible, conclusive and convincing choice of theme.
- The importance of matching diagrams.
- Basic graphic design rules.
- Quantitative and qualitative diagrams.
- Creating complicated charts.

PowerPoint: a powerful tool
- How to correctly set your PowerPoint interface.
- Tips and tricks for successful implementation of your presentations in PowerPoint.

Personal transfer planning
- Tailored planning for implementation of the training content in your everyday work.

Online Learning Platform

Once you have registered, you will be able to access your online learning platform, including extra materials for consolidating what you have learned.

Benefits

- You know how to create convincing presentations with PowerPoint.

- You gain valuable know-how on how business consultants present.
- You learn how to use your presentations to sway decision-making situations to your advantage.
- You know how to create conclusive lines of argument for your presentations.
- You're familiar with the secrets behind effective visualisation in PowerPoint presentations.
- You're able to work effectively with the PowerPoint software, even without expert knowledge.
- You can practise with your own laptop and configure the PowerPoint interface to suit your personal needs.

Methods

On the first day you acquire the methods to create conclusive presentation concepts. On the second day you learn how to visualise concept content using PowerPoint. Please bring your own laptop with you if possible.

Who should attend

Subject experts, managers, project managers, project team members and those who would like to convince their listeners with powerful PowerPoint presentations. You should be familiar with the basics of PowerPoint.

Open Badges - Show what you can do digitally too.

Open Badges are recognised, digital certificates of participation. These verifiable credentials are the current standard for integration in career networks such as LinkedIn.

With them, you digitally demonstrate the competences you possess.

After successful completion, you will receive an Open Badge from us.

Read more:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Instructor



Michael Bauditz
Scheinbar trockene Theorie anschaulich, praxisbezogen und gleichzeitig unterhaltsam zu vermitteln und damit für den gewünschten Lernerfolg zu sorgen - das ist mein Ziel und der rote Faden meiner Trainings.

Seit 2006 Berater, Trainer und (Fach-) Experte schwerpunktmäßig im Finanzdienstleistungssektor entlang der kompletten Wertschöpfungskette unterwegs.



Prof. Dr. Alexander Decker
Ich bin Professor für Digitale Medien an der Technischen Hochschule Ingolstadt. Dort leite ich auch den Masterstudiengang Marketing / Vertrieb / Medien. Seit September 2018 darf ich mich auch zu den Gründungsmitgliedern der gemeinnützigen Initiative Open Search Foundation (opensearchfoundation.org) zählen, die es zum Ziel hat, in Europa einen neutralen, offen und transparenten Suchindex zu implementieren.
Zuvor war ich über 15 Jahre in führenden CRM-Positionen in der Beratung (CRM Group / Vectia), bei Premiere Fernsehen GmbH und bei Nestlé Deutschland AG tätig. Als

Trainer bringe ich viele Jahre Erfahrung auf verschiedenen Ebenen mit.



Saboor Jamil
Ich bin Business Coach, Trainer, Moderator und Prozessbegleiter. In meiner Zeit als Management Consultant bei einer der Big Four begleitete ich führende DAX 30 Unternehmen in strategischen Schlüsselprojekten. Als COO eines Textilunternehmens verantwortete ich anschließend operative Exzellenz und die strategische Weiterentwicklung. Meine Schwerpunkte liegen in den Bereichen Digitalisierung, Innovation, Leadership sowie Strategieentwicklung und Konzeptpräsentation auf C-Level-Niveau. Menschen auf ihrem Weg zu neuen Perspektiven, erweitertem Handlungsspielraum und realisierbaren Lösungen zu begleiten, ist meine größte Leidenschaft.



Prof. Dr. Christoph Wegmann
Ein gutes Training muss sich für mich daran messen lassen, dass die Inhalte in der beruflichen Praxis angewendet werden und dort einen Unterschied machen. Und wenn die Vermittlung der Kompetenzen dann auch noch Spaß gemacht hat, war es ein Erfolg.



Dr. Philipp ter Haar
Ich möchte meine Erfahrungen als leitende Führungskraft mit Fokus auf nachhaltige Prozessoptimierung und GenAI Projekte gemeinsam mit den Teilnehmern diskutieren. Mein Ziel: positiver Antrieb für Veränderungen sein, indem die Trainingsinhalte durch vielen praxisnahe Übungen leicht im Berufsalltag umgesetzt werden können.

Your advantages at a glance

Open Badges
Add your digital badge to career networks and show what you can do.

Small group – big learning success
For optimal learning, the number of participants for this qualification is limited.

Fully covered
The participation fee includes:
- a shared lunch on each full seminar day
- refreshments during breaks

All learning materials at a glance
In your app or online learning environment you will find all relevant information, services and working materials for your qualification after registration.

Training details

Training in English | Präsenz

2 days
Limited number of participants

in-house
date by appointment

Haufe Akademie In-house

Company in-house implementation
Request

Haufe Akademie GmbH & Co. KG
Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, www.haufe-akademie.de, Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, service@haufe-akademie.de