Wirksames Selbstmarketing

Authentisch und zielgerichtet zum Erfolg

Wirksames Selbstmarketing ist immer sympathisch, authentisch, zielorientiert und klar in der Aussage. Wenn du vorankommen willst, kommt es neben deiner fachlichen Expertise darauf an, die eigene Leistung für andere sichtbar zu machen. Positioniere dich intern und extern professionell. Dabei bist du selbst deine stärkste Marke (Personal Branding) und der Schlüssel zum Erfolg. Finde die Stellschrauben, an denen du drehen kannst, um optimale Ergebnisse zu erzielen.

Inhalte

Profilschärfe etablieren

- Durchsetzungskraft durch ein starkes Standing.
- Professionell Grenzen setzen und dabei auf Augenhöhe bleiben.
- Gesprächssteuerung: Starke Wirkung durch Metakommunikation!
- Erfolgsfaktor „Visionäres Denken“: Die Zugkraft deiner Ziele für die Karriereplanung nutzen.
- Souveräne „Innere Haltung“ durch mentale Selbststeuerung.
- Neue Erkenntnisse aus der Hirnforschung – Erfolg ist steuerbar!

Inklusive Online-Coaching!

Personal Branding: Die Marke „Ich“

- Klassische Fehler beim Selbstmarketing vermeiden.
- Positioniere dich erfolgreich in deinem Unternehmen und deiner Abteilung.
- Das Marken-Dreieck: Entwickle deine eigene Markenpositionierung.
- Individueller Marketing Mix: Standortanalyse versus Ziel.
- Bleibe authentisch – kommuniziere bewusst.
- Imagepflege und Image-Neuausrichtung mit Plan und Strategie.
- Steuere deine Außenwirkung.
- Visibility: Sichtbar sein – gewusst wie!
- Entwickle einen individuellen Maßnahmenplan, um das Wunschimage zu erreichen.
- Punkte mit einer wertschätzenden, stärkenden Kommunikation.
- Erfolgsfaktor „Beziehungsebene“ für dein Selbstmarketing: Das Potenzial der Beziehungswaage.
- Der Elevator Pitch im Alltag: Steuere bewusst, was andere von dir halten.
- Erfolgsfaktor „Netzwerk“: Baue dein Netzwerk aus!

Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

Dein Nutzen

Lerne,

- dich im beruflichen Kontext souverän durchzusetzen,
- deine Stärken und Leistungen ins rechte Licht zu rücken,
- dich optimal in deinem Unternehmen zu positionieren,
- dich richtig zu präsentieren – wenn es darauf ankommt,
- professionell Grenzen zu setzen und dabei lösungsorientiert zu bleiben,
- dein Image jederzeit an deine Ziele anzupassen und daraus konkrete Maßnahmen ableiten zu können,
- über Metakommunikation Gespräche zu steuern,
- mit deiner Persönlichkeit zu überzeugen und andere für dich zu gewinnen.

Methoden

Trainer:in-Input, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Plenumsdiskussion, Beispiele aus der Praxis, Übungen, Metakommunikation, Feedback der Gruppe.

Im Anschluss erhältst du außerdem eine Sitzung Online-**Coaching** (bis zu 60 Minuten) innerhalb von drei Monaten nach dem Training.

Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, die ihre Wirkung und Durchsetzungskraft steigern und ihr Unternehmen souverän repräsentieren wollen.

Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:
https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges



Trainer:innen



Carolina von Wittken
"Der Moment, wenn Teilnehmende realisieren, das Veränderung wirklich machbar ist, ist einfach goldwert.
Es begeistert mich, die positive Entwicklung meiner Teilnehmenden schon während eines Seminars zu beobachten, während wir gemeinsam neue Handlungsoptionen entwickeln.
Mit einer starken inneren Haltung, Humor und Strahlkraft lässt sich das „Leben“ mit Freude und Gelassenheit steuern.
Es darf leicht sein!
Mindset und Selbstwirksamkeit sind dabei Key!



Ingolf von Wittken
"Eine diplomatische und wertschätzende Kommunikation ist eine bewusste Entscheidung:
Klarheit in der Intention, Wohlwollen im Ausdruck und Kooperation in der Verhandlung, die alle gewinnen lässt.
(Kompromisse sind doch lame!)

Ich unterstütze Sie in dem Prozess, mit einem wirksamen und sympathischen Selbstmarketing Ihre
Leistung und Persönlichkeit sichtbar zu machen.“

Deine Vorteile im Überblick

Open Badges
Binde deinen digitalen Badge in die Karrierenetzwerke ein und zeige, was du kannst.

Kleine Gruppe – großer Lernerfolg
Für optimales Lernen ist die Teilnahmezahl bei dieser Qualifizierung begrenzt.

Rundum versorgt
Die Teilnahmegebühr beinhaltet:
- gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag
- Pausenverpflegung

Alle Lernmaterialien auf einen Blick
In deiner App oder Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung alle relevanten Infos, Services & Arbeitsunterlagen zu deiner Qualifizierung.

Details zur Weiterbildung

Seminar | Präsenz

2 Tage
Zahl der Teilnehmenden begrenzt

Termine & Orte

25.-26.11.2026
Frankfurt a. M./Kelsterbach
Veranstaltungsort
Sunday Hotel Frankfurt Airport Kelsterbach

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 25.11.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 26.11.2026
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

17.-18.12.2026
München
Veranstaltungsort
Holiday Inn Unterhaching

Tage & Uhrzeit
Donnerstag, 17.12.2026
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 18.12.2026
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

18.-19.02.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Hyperion Hotel Berlin

Tage & Uhrzeit
Donnerstag, 18.02.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Freitag, 19.02.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

12.-13.04.2027
Stuttgart
Veranstaltungsort
Holiday Inn

Tage & Uhrzeit
Montag, 12.04.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 13.04.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

09.-10.06.2027
Hamburg
Veranstaltungsort
Leonardo Hotel Hamburg City Nord

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 09.06.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 10.06.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

01.-02.09.2027
Berlin
Veranstaltungsort
RIU Plaza

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 01.09.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 02.09.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

15.-16.09.2027
Frankfurt a. M./Kelsterbach
Veranstaltungsort
Sunday Hotel Frankfurt Airport Kelsterbach

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 15.09.2027

20.-21.10.2027
Köln
Veranstaltungsort
art'otel cologne

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 20.10.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

08.-09.12.2027
Berlin
Veranstaltungsort
Ameron Berlin Abion Spreebogen

Tage & Uhrzeit
Mittwoch, 08.12.2027
09:00 Uhr - 17:00 Uhr

09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Donnerstag, 16.09.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Donnerstag, 21.10.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Donnerstag, 09.12.2027
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

27.-28.03.2028
München
Veranstaltungsort
The Rilano Hotel München

Tage & Uhrzeit
Montag, 27.03.2028
09:00 Uhr - 17:00 Uhr
Dienstag, 28.03.2028
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter www.haufe-akademie.de/4746

Teilnahmegebühr

€ 1.690,- zzgl. MwSt.
€ 2.011,10 inkl. MwSt.
Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: www.haufe-akademie.de/4746
E-Mail: anmelden@haufe-akademie.de

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:
https://www.haufe-akademie.de/faqs

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter www.haufe-akademie.de/agb oder im Gesamtprogramm.
Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter www.haufe-akademie.de/datenschutz.