

# Interkulturelle Kompetenz China, Indien, Japan & Co.

## Erfolgreiche Zusammenarbeit mit asiatischen Businesspartner:innen

Asiens Märkte wachsen - und die Zusammenarbeit nimmt zu. Wer kulturelle Unterschiede kennt, überzeugt im Business. Das Training zeigt dir, wie asiatische Partner:innen denken und handeln - und wie du sicher reagierst und Missverständnisse vermeidest. Mit vielen praxisnahen Übungen stärkst du deine interkulturelle Kompetenz und baust Wissen gezielt aus.

### Inhalte

#### Kultur verstehen: Asien im Überblick

- Zentrale Werte und Denkweisen in China, Japan und anderen asiatischen Kulturen.
- Kulturelle Unterschiede innerhalb Asiens.
- Fremd- und Selbstbild im interkulturellen Vergleich.
- Kollektivismus, Hierarchie und Statusverständnis.
- Rolle von Hierarchie und Status im (Berufs)Alltag.

#### Asiaten und Deutsche im Vergleich

- Direkte vs. indirekte Kommunikation: klare Aussagen vs. diplomatische Andeutungen.
- Zeitverständnis: Termintreue, Deadlines und Flexibilität.
- Lern- und Denkstile: Auswendiglernen vs. Transferdenken.

#### Business-Etikette - die Dos and Don'ts

- Begrüßung, Geschenke, Farben und kulturelle Tabus.
- Gespräche, Small Talk und Körpersprache.
- Bildhafte Sprache: Reden in Bildern in China und Japan.
- Typische Strategien der asiatischen Businesskultur.

#### Kommunikation mit asiatischen Businesspartner:innen

- Präsentationen vor asiatischem Publikum.
- Verhandlungsführung und Diskussionstechniken.
- Gesagtes richtig deuten: Übersetzung und kulturelle Interpretation.
- Konflikte früh erkennen, gezielt vermeiden und deeskalieren.

#### Diskussion eigener Praxisfälle und Vorhaben

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

- Du kennst kulturelle Hintergründe asiatischer Denk- und Handlungsweisen und nutzt sie für deinen Geschäftserfolg.
- Du kannst zielgerichtet und souverän mit Partner:innen aus dem asiatischen Raum kommunizieren.
- Du erwirbst Strategien für erfolgreiche Verhandlungen mit asiatischen Geschäftspartner:innen.
- Du erhältst praktische Hinweise und Tipps für herausfordernde Situationen im Geschäftsalltag.
- Du bekommst Unterstützung, um Chancen und Risiken geschäftlicher Vorhaben in Asien abzuwägen.
- Du erlernst konkrete Lösungsansätze für deine Praxisfälle.

### Methoden

Multimediale Inputs, Trainervortrag, Praxisbeispiele, Erfahrungsberichte und -austausch, Gruppenarbeit, praktische Übungen.

## Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, Mitarbeitende im Innen- und Außendienst sowie alle, die mit asiatischen Geschäftspartner:innen arbeiten oder sich auf eine Auslandsentsendungen vorbereiten.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Trainer:in



### Dr. Raphael Schoen

Ph.D. - Promovierter  
Verhandlungswissenschaftler, MBA &  
Diplom-Wirtschaftsingenieur (FH),  
zertifizierter Coach & Trainer.  
Managementberater mit den  
Schwerpunkten Training und Beratung  
im internationalen Bereich.  
Langjährige Erfahrung als  
internationale Führungskraft und  
Verhandlungsführer. Fachautor.  
Universitätsdozent

## Details zur Weiterbildung

### Training | Präsenz

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

### Termine & Orte

**14.-15.09.2026**  
Frankfurt a. M.

**09.-10.12.2026**  
München/Eching

**01.-02.03.2027**  
Berlin

<b>Veranstaltungsort</b> Novotel Frankfurt City	<b>Veranstaltungsort</b> Olymp Munich	<b>Veranstaltungsort</b> Hotel am Borsigturm
<b>Tage &amp; Uhrzeit</b> Montag, 14.09.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 15.09.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Tage &amp; Uhrzeit</b> Mittwoch, 09.12.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Donnerstag, 10.12.2026 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Tage &amp; Uhrzeit</b> Montag, 01.03.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 02.03.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr
<b>09.-10.06.2027</b> Frankfurt a. M./Oberursel <b>Veranstaltungsort</b> elaya hotel frankfurt oberursel	<b>27.-28.09.2027</b> Hamburg <b>Veranstaltungsort</b> Scotty Hotel Hamburg	
<b>Tage &amp; Uhrzeit</b> Mittwoch, 09.06.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Donnerstag, 10.06.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	<b>Tage &amp; Uhrzeit</b> Montag, 27.09.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr Dienstag, 28.09.2027 09:00 Uhr - 17:00 Uhr	

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/5262](http://www.haufe-akademie.de/5262)

### Teilnahmegebühr

€ 1.540,- zzgl. MwSt.

€ 1.832,60 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.

Die Übernachtungskosten im Hotel werden von den Teilnehmenden direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

### Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/5262](http://www.haufe-akademie.de/5262)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).