

# Überzeugen mit Persönlichkeit (Präsenz)

## Ausstrahlung – Auftreten – Authentizität

Sicheres und souveränes Auftreten sind ein Schlüssel zum Erfolg. Ein Gespräch führen oder eine Rede halten, du bringst dich immer persönlich ein. Deine Ausstrahlung und deine innere Haltung entscheiden mit, wie überzeugend und authentisch du von anderen empfunden wirst. Wenn du dich und deine Wirkung kennst, bist du glaubwürdiger und kannst so deine Ziele leichter erreichen.

### Inhalte

#### Das Geheimnis positiver Ausstrahlung

- Neues aus der Persönlichkeitsforschung.
- Was ist eigentlich Authentizität?
- Meine persönlichen USPs.
- Das Geheimnis einer positiven Ausstrahlung!
- Trainiere dein Charisma und sicheres Auftreten!
- Die Einfachheit, Freunde zu gewinnen.

Erfolgstraining: Bereits über 3.500  
Teilnehmende!

#### Selbst- und Fremdwahrnehmung

- Stärke deine Wahrnehmung der Metaebene.
- Selbstwahrnehmungs-Check.
- Feedback: Wie werde ich von anderen gesehen?
- Selbst- und Fremdbild in Übereinstimmung bringen.

#### Kommunikation und Persönlichkeit

- Stärken- und Schwächenanalyse: Stärken ausbauen, auf Schwächen achten.
- Mein Kompetenzprofil.
- Mit "Personal Mastery" meine Weiterentwicklung steuern.
- Welcher Kommunikationstyp bin ich?
- Professionelle Wirkung durch Metakommunikation.
- Die Außenwirkung durch die kommunikativen Vorlieben verstärken.
- Sich auf die Wellenlänge des anderen einstellen.
- Entdecke die Macht, ein guter Zuhörer zu sein.
- Experimentiere mit der freien Rede!
- Finde das optimale Zusammenspiel von innerer Einstellung, Körpersprache und Wirkung!

#### Wege zu mehr Gelassenheit

- In der Balance bleiben durch Konzentration und Entspannung.
- Unvorhergesehene Situationen souverän meistern.
- Trainiere die Leichtigkeit des Seins!

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

Lerne, wie du

- mit deiner Persönlichkeit überzeugen und andere für dich gewinnen,
- deinen Kommunikationstyp bestmöglich für deine Ziele einsetzen,
- die Wirkung deiner verbalen und nonverbalen Aspekte in Einklang bringen,

- mit deiner inneren Haltung und Ausstrahlung deine äußere Wirkung mitbestimmen,
- schnell und effektiv eine Argumentation vorbereiten,
- schlagfertiger werden,
- deine inneren Kraftquellen (Ressourcen) aktivieren und
- dich selbst noch glaubwürdiger präsentieren kannst.

## Methoden

Trainer:in-Input, Austausch und Diskussion, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Feedback der Gruppe). Das Training lebt von der Bereitschaft der Teilnehmenden, sich persönlich einzubringen.

Im Anschluss erhältst du außerdem eine Sitzung Online-**Coaching** (bis zu 60 Minuten innerhalb von drei Monaten nach dem Training).

## Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, die erfahren wollen, wie sie ihre Mitmenschen durch Ausstrahlungskraft ihrer Persönlichkeit für sich gewinnen können.

## Diese Veranstaltung ist auch als Modul buchbar von:

HR-Leader – Lehrgang mit Zertifikat

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

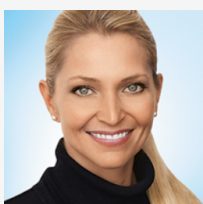
Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Trainer:innen



### Carolina von Wittken

"Der Moment, wenn Teilnehmende realisieren, dass Veränderung wirklich machbar ist, ist einfach goldwert. Es begeistert mich, die positive Entwicklung meiner Teilnehmenden schon während eines Seminars zu beobachten, während wir gemeinsam neue Handlungsoptionen entwickeln. Mit einer starken inneren Haltung, Humor und Strahlkraft lässt sich das



### Ingolf von Wittken

"Eine diplomatische und wertschätzende Kommunikation ist eine bewusste Entscheidung: Klarheit in der Intention, Wohlwollen im Ausdruck und Kooperation in der Verhandlung, die alle gewinnen lässt. (Kompromisse sind doch lame!)

Ich unterstütze Sie in dem Prozess, mit einem wirksamen und sympathischen

„Leben“ mit Freude und Gelassenheit steuern.  
 Es darf leicht sein!  
 Mindset und Selbstwirksamkeit sind dabei Key!


Selbstmarketing Ihre Leistung und Persönlichkeit sichtbar zu machen.“

## Details zur Weiterbildung

### Seminar | Präsenz

2 Tage  
 Zahl der Teilnehmenden begrenzt

### Termine

 **16.-17.07.2026**

Überlingen

**Veranstaltungsort**

Parkhotel St. Leonhard Überlingen

**Tage & Uhrzeit**

Donnerstag, 16.07.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 17.07.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**10.-11.08.2026**

Mannheim

**Veranstaltungsort**

Dorint Kongresshotel

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 10.08.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 11.08.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**31.08.-01.09.2026**

Berlin

**Veranstaltungsort**

Hotel am Borsigturm

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 31.08.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 01.09.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**14.-15.09.2026**

Hamburg/Finkenwerder

**Veranstaltungsort**

elaya hotel hamburg finkenwerder

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 14.09.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 15.09.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**15.-16.10.2026**

München

**Veranstaltungsort**

Holiday Inn Unterhaching

**Tage & Uhrzeit**

Donnerstag, 15.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 16.10.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**26.-27.10.2026**

Düsseldorf/Hilden

**Veranstaltungsort**

Sure Hotel by Best Western Hilden

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 26.10.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 27.10.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**16.-17.11.2026**

Berlin

**Veranstaltungsort**

RIU Plaza

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 16.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 17.11.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**23.-24.11.2026**

Frankfurt a. M./Kelsterbach

**Veranstaltungsort**

Vienna House Easy Frankfurt Airport

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 23.11.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 24.11.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**14.-15.12.2026**

Hamburg

**Veranstaltungsort**

Novotel Hamburg Alster

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 14.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Dienstag, 15.12.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**18.-19.01.2027**

Stuttgart

**Veranstaltungsort**

Mercure Hotel Stuttgart Airport

Messe

**08.-09.03.2027**

München

**Veranstaltungsort**

Holiday Inn Unterhaching

**15.-16.03.2027**

Freiburg

**Veranstaltungsort**

Hotel Stadt Freiburg

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 18.01.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 19.01.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**26.-27.04.2027**

Berlin  
**Veranstaltungsort**  
Leonardo Royal Berlin Alexanderplatz

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 26.04.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 27.04.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**21.-22.06.2027**

München  
**Veranstaltungsort**  
Holiday Inn Unterhaching

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 21.06.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 22.06.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**09.-10.09.2027**

München  
**Veranstaltungsort**  
Holiday Inn Unterhaching

**Tage & Uhrzeit**

Donnerstag, 09.09.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Freitag, 10.09.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 08.03.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 09.03.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**12.-13.05.2027**

Frankfurt a. M./Kelsterbach  
**Veranstaltungsort**  
Vienna House Easy Frankfurt Airport

**Tage & Uhrzeit**

Mittwoch, 12.05.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Donnerstag, 13.05.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**05.-06.07.2027**

Düsseldorf  
**Veranstaltungsort**  
Novotel City West

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 05.07.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 06.07.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**13.-14.09.2027**

Frankfurt a. M./Kelsterbach  
**Veranstaltungsort**  
Vienna House Easy Frankfurt Airport

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 13.09.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 14.09.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 15.03.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 16.03.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**07.-08.06.2027**

Hamburg  
**Veranstaltungsort**  
Leonardo Hotel Hamburg City Nord

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 07.06.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 08.06.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**30.-31.08.2027**

Berlin  
**Veranstaltungsort**  
RIU Plaza

**Tage & Uhrzeit**

Montag, 30.08.2027  
09:00 Uhr - 17:00 Uhr  
Dienstag, 31.08.2027  
09:00 Uhr - 16:30 Uhr

Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/8132](http://www.haufe-akademie.de/8132)

**Teilnahmegebühr**

€ 1.690,- zzgl. MwSt.

€ 2.011,10 inkl. MwSt.

Die angegebene Teilnahmegebühr beinhaltet

- ein gemeinsames Mittagessen pro vollem Seminartag,
- Pausenverpflegung und
- umfangreiche Arbeitsunterlagen.
- Inkludiert: Eine Sitzung Coaching per Telefon oder Videokonferenz (max. 1 Stunde).

Die Übernachtungskosten im Hotel werden vom Teilnehmer direkt mit dem Hotel abgerechnet. Für die Hotelbuchung findest du in deiner Lernumgebung ein Reservierungsformular.

## Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/8132](http://www.haufe-akademie.de/8132)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).

### **Haufe Akademie GmbH & Co. KG**

Munzinger Straße 9, 79111 Freiburg, [www.haufe-akademie.de](http://www.haufe-akademie.de), Beratung: Tel.: +49 761 595339-00, [service@haufe-akademie.de](mailto:service@haufe-akademie.de)

# Überzeugen mit Persönlichkeit (Live-Online)

## Ausstrahlung – Auftreten – Authentizität

Sicheres und souveränes Auftreten sind ein Schlüssel zum Erfolg. Ob du ein Gespräch führen oder eine Rede halten willst, du bringst dich immer persönlich ein. Deine Ausstrahlung und innere Haltung entscheiden mit, wie überzeugend und authentisch du von anderen empfunden wirst. Wenn du dich und deine Wirkung kennst, bist du glaubwürdiger und kannst deine Ziele leichter erreichen.

### Inhalte

#### Das Geheimnis positiver Ausstrahlung

- Neues aus der Persönlichkeitsforschung.
- Was ist eigentlich Authentizität?
- Meine persönlichen USPs.
- Das Geheimnis einer positiven Ausstrahlung!
- Trainiere dein Charisma und sicheres Auftreten!
- Die Einfachheit, Freunde zu gewinnen.

Erfolgstraining: Bereits über 3.300  
Teilnehmende!

#### Selbst- und Fremdwahrnehmung

- Stärke deine Wahrnehmung der Metaebene.
- Selbstwahrnehmungsscheck.
- Feedback: Wie werde ich von anderen gesehen?
- Selbst- und Fremdbild in Übereinstimmung bringen.

#### Kommunikation und Persönlichkeit

- Stärken- und Schwächenanalyse: Stärken ausbauen, auf Schwächen achten.
- Mein Kompetenzprofil.
- Mit "Personal Mastery" meine Weiterentwicklung steuern.
- Welcher Kommunikationstyp bin ich?
- Professionelle Wirkung durch Metakommunikation.
- Die Außenwirkung durch die kommunikativen Vorlieben verstärken.
- Sich auf die Wellenlänge des anderen einstellen.
- Entdecke die Macht, ein guter Zuhörer zu sein.
- Experimentiere mit der freien Rede!
- Finde das optimale Zusammenspiel von innerer Einstellung, Körpersprache und Wirkung!

#### Wege zu mehr Gelassenheit

- In der Balance bleiben durch Konzentration und Entspannung.
- Unvorhergesehene Situationen souverän meistern.
- Trainiere die Leichtigkeit des Seins!

### Lernumgebung

In deiner Online-Lernumgebung findest du nach deiner Anmeldung nützliche Informationen, Downloads und Extra-Services zu dieser Qualifizierungsmaßnahme.

### Dein Nutzen

Lerne, wie du

- mit deiner Persönlichkeit überzeugen und andere für dich gewinnen kannst,
- deinen Kommunikationstyp bestmöglich für deine Ziele einsetzt,
- die Wirkung deiner verbalen und nonverbalen Aspekte in Einklang bringst,

- mit deiner inneren Haltung und Ausstrahlung deine äußere Wirkung mitzubestimmen,
- schnell und effektiv eine Argumentation vorbereiten kannst,
- schlagfertiger werden kannst,
- deine inneren Kraftquellen (Ressourcen) aktivierst und
- dich selbst noch glaubwürdiger präsentieren kannst.

## Methoden

Das Training lebt von der Bereitschaft der Teilnehmenden, sich persönlich einzubringen (Trainer:innen-Input, Austausch und Diskussion, Einzel- und Kleingruppenarbeit, Feedback der Gruppe).

Im Anschluss bekommst du außerdem eine **Coaching**-Sitzung per Telefon oder Videotelefonie (bis zu 60 Minuten und innerhalb von drei Monaten nach dem Training).

## Teilnehmer:innenkreis

Fach- und Führungskräfte, die erfahren wollen, wie sie ihre Mitmenschen durch Ausstrahlungskraft ihrer Persönlichkeit für sich gewinnen können.

## Open Badges - Zeige auch digital, was du kannst.

Open Badges sind anerkannte, digitale Teilnahmezertifikate. Diese verifizierbaren Nachweise sind der aktuelle Standard für die Einbindung in Karrierenetzwerken wie z.B. LinkedIn.

Damit zeigst du digital, über welche Kompetenzen du verfügst.

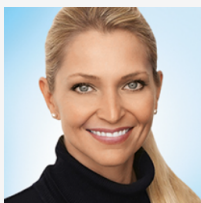
Nach erfolgreichem Abschluss erhältst du von uns ein Open Badge.

Mehr erfahren kannst du unter:

<https://www.haufe-akademie.de/seminare-lehrgaenge/trending-topics/open-badges>



## Trainer:innen



### Carolina von Wittken

"Der Moment, wenn Teilnehmende realisieren, dass Veränderung wirklich machbar ist, ist einfach goldwert. Es begeistert mich, die positive Entwicklung meiner Teilnehmenden schon während eines Seminars zu beobachten, während wir gemeinsam neue Handlungsoptionen entwickeln. Mit einer starken inneren Haltung, Humor und Strahlkraft lässt sich das „Leben“ mit Freude und Gelassenheit steuern. Es darf leicht sein! Mindset und Selbstwirksamkeit sind dabei Key!



### Ingolf von Wittken

"Eine diplomatische und wertschätzende Kommunikation ist eine bewusste Entscheidung: Klarheit in der Intention, Wohlwollen im Ausdruck und Kooperation in der Verhandlung, die alle gewinnen lässt. (Kompromisse sind doch lame!)

Ich unterstütze Sie in dem Prozess, mit einem wirksamen und sympathischen Selbstmarketing Ihre Leistung und Persönlichkeit sichtbar zu machen.“

## Details zur Weiterbildung

### Seminar | Online

2 Tage

Zahl der Teilnehmenden begrenzt

### Starttermine

#### 02.-03.12.2026

Live-Online

#### Durchführung

zoom

#### Modulzeiten

Mittwoch, 02.12.2026

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Donnerstag, 03.12.2026

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

#### 08.-09.04.2027

Live-Online

#### Durchführung

zoom

#### Modulzeiten

Donnerstag, 08.04.2027

09:00 Uhr - 17:00 Uhr

Freitag, 09.04.2027

09:00 Uhr - 16:30 Uhr

**Aktuelle Termine und weitere Informationen findest du unter [www.haufe-akademie.de/32157](http://www.haufe-akademie.de/32157)**

### Teilnahmegebühr

€ 1.690,- zzgl. MwSt.

€ 2.011,10 inkl. MwSt.

## Deine Anmeldemöglichkeiten

Online: [www.haufe-akademie.de/8132](http://www.haufe-akademie.de/8132)

E-Mail: [anmelden@haufe-akademie.de](mailto:anmelden@haufe-akademie.de)

Buche deine Weiterbildung einfach und schnell online. Gib sonst bitte unbedingt den Namen des Teilnehmenden und die vollständige Rechnungsanschrift mit Telefonnummer sowie E-Mail-Adresse an.

In unserem Bereich Fragen & Antworten (FAQ) findest du alle Antworten auf die häufigsten Fragen rund um unsere Weiterbildungen:

<https://www.haufe-akademie.de/faqs>

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen findest du auch im Internet unter [www.haufe-akademie.de/agb](http://www.haufe-akademie.de/agb) oder im Gesamtprogramm.

Die vollständigen Datenschutzbestimmungen findest du unter [www.haufe-akademie.de/datenschutz](http://www.haufe-akademie.de/datenschutz).