

Vertrieb

Wegbereiter für Ihren Vertriebs Erfolg!

Seminare, Trainings und e-Learnings

Garantiert das passende Thema: Wir setzen auf Qualität, Aktualität und Praxisnähe. Mit dem breiten Themenangebot für Vertrieb und Verkauf decken wir die komplette Bandbreite für Ihre individuellen Herausforderungen ab. Stellen Sie sich Ihr Programm nach Ihren individuellen Bedürfnissen zusammen. So bringen Sie Ihre Karriere voran.

Qualifizierungsprogramme mit anerkanntem Zertifikat

Ob Sie sich zum versierten Top-Verkäufer oder zum kompetenten Vertriebsleiter entwickeln wollen, die Qualifizierungsprogramme unterstützen Sie bei Ihrer beruflichen Entwicklung. Branchenübergreifend haben sich die Aus- und Weiterbildungen in der systematischen Personalentwicklung im Vertrieb etabliert. Unsere Aus- und Weiterbildungen bieten wir Ihnen in Kooperation mit der Hochschule der Wirtschaft (HdWM), Mannheim an.

Neu: Competence-Circle Sales

Mit dem Competence-Circle Sales startet eine neue Veranstaltungsreihe für Verkäufer. Ziel ist es, Ihnen einen ausgewogenen Mix aus interaktivem Training und Wissenstransfer sowie eine Plattform für aktives Networking zu bieten. Im Fokus stehen ausgesuchte Themen, die den Vertrieb bewegen. Für Ihren Erfolg stehen Ihnen dabei immer die besten Köpfe zur Verfügung.

Neue Themen für Ihre Weiterentwicklung

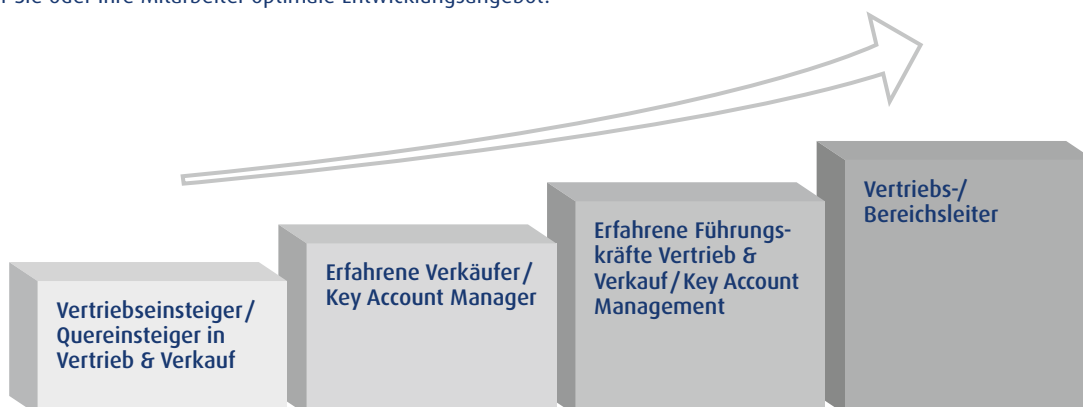
- **Vertriebsteams erfolgreich führen**
(Webinfo-Nr. 28.50)
- **Ausbildung zum geprüften Trainer Vertrieb und Verkauf**
(Webinfo-Nr. 29.40)
- **Competence-Circle Sales**
(Webinfo-Nr. 28.49)
- **Grundlagentraining Vertrieb und Verkauf**
(Webinfo-Nr. 27.99)

Lassen Sie sich inspirieren! Das sind die Top 5-Seminare im Vertriebsbereich:

1. **Professionell verkaufen I**
(Webinfo-Nr. 75.77)
2. **Key Accounts professionell managen I**
(Webinfo-Nr. 50.66)
3. **Professionell verkaufen II**
(Webinfo-Nr. 82.76)
4. **Verhandlungstraining für den Verkaufsprofi I**
(Webinfo-Nr. 50.87)
5. **Kommunikations- und Telefontraining**
(Webinfo-Nr. 81.76)

Für jede Entwicklungsstufe das passende Angebot!

Neben einer einmaligen Breite an vertriebsrelevanten Themen bietet die Haufe Akademie für jede Entwicklungsstufe das passende Training. Ob aufstrebender Einsteiger oder Top-Führungskraft im Vertrieb, für jeden Wissensstand finden Sie das für Sie oder Ihre Mitarbeiter optimale Entwicklungsangebot.



Beratung unter
Tel.: 0761 898-4477

Anmelden unter
anmelden@haufe-akademie.de